ClubMedici
CM NEWS
l'altra Metà del Medico

CMN Club Medici News | n. 1-2-3 anno 22 | GENNAIO – GIUGNO 2022

Poste Italiane S.p.a. – Spedizione in Abbonamento Postale D.L. 353/2003 (Conv. in L. 27.02.2004 n. 46) Art. 1 comma 1 – DCB Roma – Tassa riscossa

Problemi legali? È arrivato

PERRY

L'avvocato su misura per te

CULTURA è SALUTE
Fare Operativamente rete
Arti e cultura per il benessere
pag. 06-19

CONVENZIONI
Piccole e grandi
convenzioni crescono
pag. 26-27

BENEFIT GRATUITI
C'è un regalo per i soci
Benefit per 1.360 euro
pag. 24-25

CMB ASSICURAZIONI
Nuovi piani sanitari
e la nuova RC Professionale
pag. 28-36

FINANCE
La formula Easy Care
il prestito Credit4doc
pag. 36-43

CM TRAVEL AGENCY
Dall'Egitto agli USA
le mete più amate
pag. 44-47

ClubMedici® MILANO

dal 2015

servizi ai Soci

- PRODOTTI ASSICURATIVI e FINANZIARI
- VIAGGI TURISMO e TEMPO LIBERO
- FORMAZIONE
- CONVENZIONI COMMERCIALI e CULTURALI
- MARKETING e COMUNICAZIONE

Ana Mildre
GUTIERREZ
consulente
Cell. 375 6235121
ana.gutierrez@clubmedici.com

David
MUÑOZ
consulente
Cell. 327 1437163
david.munoz@clubmedici.com

Alessandra
TRANCHIDA
segreteria
Cell. 340 4216670
alessandra.tranchida@clubmedici.com

Oscar
MUÑOZ
consulente
Cell. 345 7262817
oscar.munoz@clubmedici.com

Club Medici Milano - Sede Operativa
Via Filelfo, 9 - 20145 Milano
Linea M5 (viola), fermata Domodossola
150mt dalla sede

lunedì - venerdì NO STOP (9.00 - 18.00)
Tel. 02 36737330 Cell. 340 4216670
milano@clubmedici.com

problem**solving**

di **Vincenzo Pezzuti** *Presidente Club Medici*

CLUB MEDICI CON **TE** E **TU** CON CLUB MEDICI **ANCHE D'ESTATE**

Questo numero del **CM News** vi arriva con l'estate alle porte. Un'estate che tutti accogliamo con favore, se non fosse altro perché ci promette una tregua dal covid... perlomeno quella, considerato che, per chi scrive oggi, la tregua più ambita, quella dalla guerra, sembra assai lontana.

L'Associazione CM, come chiunque sia impegnato a costruire proposte e percorsi che facilitino la vita dei cittadini, i medici nel nostro caso, vive l'affanno di riuscire a farlo, nonostante la pandemia, nonostante la guerra.

Ma proprio nei momenti più difficili, quando il tema della salute e del benessere, centrale e non eludibile nel percorso di vita di ognuno, è tanto più contrastato da avvenimenti imprevisti e di complessa soluzione, è **proprio in questi momenti** che un'associazione, come quella cui voi aderite, deve saper **coniugare impegno etico, sociale, culturale con servizi e soluzioni quotidiane** che diano alla categoria solidi appigli per aiutarla a svolgere al meglio quella funzione umana e di scienza che è la cura.

E allora mentre il nostro Master Poetica "riceve gli applausi" dei medici che lo hanno frequentato già nei primi due moduli, *con la consapevolezza che la salute passa anche attraverso la conoscenza, l'espressività, la coscienza di sé, tutti aspetti che l'arte e la cultura riescono a stimolare con grande potenza e efficacia*, Club Medici prova a dare nuovo impulso al progetto di lettura negli Ospedali, attraverso il rilancio del servizio gratuito ***Punto Biblio*** e contemporaneamente con il portale ***Cultura è Salute*** permette un rinnovato slancio alle pratiche artistiche e culturali finalizzate alla cura. E ancora, sono tanti e desiderosi di raccontare i professionisti della cura, che con lo "SCRIVI TU" de ***La Voce dei Medici*** ci inviano e ci rivelano progetti e attività altrimenti ignote ad un pubblico più vasto.

A tutto ciò, in questo numero del giornale, aggiungiamo una serie di piccoli articoli e suggerimenti che vi invitano a utilizzare al meglio la vostra adesione al Club, raccontandovi i vantaggi esclusivi di cui godete e in che modo poterne usufruire.

Un appello quindi a tutti i nostri soci e a chi lo vorrà diventare: sostenete l'Associazione, iscrivetevi e fate iscrivere i colleghi!

Tutti i progetti di cultura e di salute, l'ampia gamma di servizi e relazioni che l'Associazione è riuscita in questi anni a stringere sono stati possibili anche, e soprattutto, grazie a voi!

NUMERO 123

SOMMARIO

ClubMediciNews | gennaio - giugno 2022

.06

Fare operativamente rete

.08

Arte, fiori, profumi e musica in Ostetricia e Ginecologia

EDITORIALE

.03 Club Medici con Te e Tu con Club Medici. Anche d'Estate

CARE

.06 Fare operativamente rete

.10 Punto Biblio in Ospedale, ripartiamo!

.12 "Poetica", primo incontro del master Arte, Cultura, Salute

.14 La vela è terapia?

.14 Tredici anni di DERMART

LEGAL

.24 Chi è Perry? Il nuovo servizio legale del Club

CONVENZIONI

.26 Piccole e grandi convenzioni crescono

.20

Chi è PERRY?
Il nuovo servizio legale del Club

© Tutti i contenuti di Club Medici News sono protetti dalle normative sul Diritto d'Autore e sono coperti da copyright.

BROKER

.28 Nuovi piani sanitari, si arricchisce l'offerta del Club

.30 Prende sempre più piede l'innovativo sistema assicurativo

.34 La polizza infortuni per la persona e la famiglia

Prende sempre più piede l'innovativo sistema assicurativo

CMN - Club Medici News
Anno 22 n. 1-2-3 Gennaio - Giugno 2022
Iscr. Tribunale di Roma n. 361 del 16/08/2001
Periodicità: bimestrale
Abbonamento annuale euro 10,00

Editore Club Medici Service S.r.l.
Iscrizione al R.O.C. n. 30880
Via G. B. De Rossi, 26/28 – 00161 Roma
tel. 06 8607891 – fax 06 86201328
e-mail: redazione@clubmedici.com
orari apertura: 10:00-13:30 / 14:30-18:00
Direttore editoriale Vincenzo Pezzuti
vpezzuti@clubmedici.com
Direttore Responsabile Eleonora Marini
eleonora.marini@clubmedici.com
Pubblicità
pubblicita@clubmedici.com

Stampa
TIBER SPA - Via della Volta, 179 - 25124 Brescia
Tiratura 100.000 copie

Progetto grafico e impaginazione
Club Medici Service & Wishmaker

Periodico Associato All'Unione Stampa Periodica Italiana

FSC www.fsc.org MISTO Carta da fonti gestite in maniera responsabile FSC® C002683

NEFERT. Crociera sul Nilo

FINANCE

.36 "Easy Care", la cura che non pesa

.38 APPpago, il Pos universale per il tuo studio

.40 Il tesserino dell'Ordine, un vero passepartout

.42 Debt Check si conferma un prezioso alleato

TRAVEL

.44 NEFERT: Crociera sul Nilo

.46 Stati Uniti: le mete più amate

CARS

.48 La crisi dell'auto

CONVENZIONI MUTUI

.50 Il mercato dei mutui e i tassi d'interesse

UFFICIO STAMPA CLUB MEDICI

Club Medici si è dotato di un ufficio stampa, diretto dalla giornalista **Eleonora Marini**, per la parte relativa alla comunicazione aziendale ed istituzionale dell'associazione e per i rapporti con i media.

Segreteria di Redazione: tel. 06.8607891 (tasti 7 e 8)

ufficiostampa@clubmedici.com

È vietato riprodurre, anche parzialmente, i contenuti della rivista senza autorizzazione scritta dell'editore Club Medici Service srl.

Fare OPERATIV

di **Ester DOMINICI**

A oltre tre anni dall'avvio di "Cultura è Salute", a fronte delle tante attività realizzate e dei nuovi progetti ancora in fieri, credo sia necessario riaffermare le finalità di questa importante iniziativa e valutare in che misura sono stati raggiunti gli obiettivi prefissati.

Nel panorama italiano, che si è andato progressivamente arricchendo di esperienze e pratiche culturali e artistiche finalizzate alla salute, alla cura e al benessere, si sentiva la necessità di superare la frammentazione di tali esperienze, farle dialogare, valorizzarne le pratiche, facilitare la loro messa in rete. Tutto ciò, anche sull'onda di imput provenienti da altre parti del mondo, nonché dall' OMS che nel 2019 ha definito il concetto di "salute" non esclusivamente come la mera assenza di malattia o infermità, ma "uno stato di completo benessere fisico, mentale e sociale." [1]

Di qui l'idea di Club Medici di mettere a disposizione di tali realtà, sempre più numerose, un **Portale - www.culturaesaslute.it** - dove potersi registrare e farsi conoscere, dove poter dialogare e crescere anche grazie l'esperienza di altri, un luogo che facesse da punto di riferimento per quanti fossero interessati a conoscere cosa si muove nel nostro Paese su tali tematiche.

Diciamo che 70 e oltre soggetti registrati al network, se pur non esaustivi di quanto si muove in Italia sul rapporto tra salute e arte, offrono già un quadro d'insieme che racconta molte cose. Ci conferma la vivacità di questo singolare insieme di realtà associative, ce ne indica le specializzazioni, ci ricorda quanto il terzo settore sia decisivo in tale ambito; ci ricorda che tra i medici si fa sempre più larga la consapevolezza che le arti e la cultura svolgono un ruolo decisivo non solo per il benessere del paziente ma anche per il proprio; che la medicina, come tutte le discipline, funziona meglio quando ci si contamina, aprendosi e collaborando con altri ambiti di conoscenza…insomma abbiamo la conferma che la direzione intrapresa è quella giusta e che **ce n'è di materiale per poter passare ad una fase successiva del nostro lavoro**, quella se volete più difficile, che definirei FARE OPERATIVAMENTE RETE

Fino ad oggi infatti si è proceduto scambiando esperienze e costruendo relazioni "a due", una associazione e i gestori/manutentori della rete, un'altra e il Comitato Scientifico, ancora una e la redazione de *La Voce dei Medici* o del *Club Medici News* e via discorrendo.

Ma "fare rete" è qualcosa di più: non significa solo gettarla la rete e poi ritirala carica, in questo caso, di tante

1: https://www.ilsole24ore.com/art/se-arte-fa-bene-salute-risparmiamo-tutti-conferma-oms-ADxXALd

VAMENTE rete

Fare "operativamente" rete è il lavoro più difficile, ma se l'obiettivo è raggiunto, la collaborazione e lo scambio divengono ricchezza e valore aggiunto per tutti

associazioni e buone pratiche, ma - i pescatori insegnano - ci dobbiamo ricordare che le reti funzionano se tutti i giorni c'è qualcuno che le riannoda e le ripara.

Questa è la funzione del network: generare un sistema di reciprocità, un sistema cioè che permetta di guardarsi reciprocamente, vedere quello che ciascuno sta facendo , perché il nostro è un campo di lavoro dove bisogna attingere sì alla conoscenze scientifiche e mirate, ma anche alla creatività, alle idee, alla fantasia, e soprattutto all'esperienza: perché questo è il luogo dell' apprendere dall'esperienza dove anche realtà molto piccole imparano e crescono perché hanno il potenziale per farlo.

Il lavoro più difficile, l'ho definito, quello di fare operativamente rete, perché proprio sulla base di esperienze vissute, conosciamo quanto sia ancora poco sviluppata la propensione a dedicare attenzione all'altro, coglierne le potenzialità, trovare i punti in cui la collaborazione diviene ricchezza, valore aggiunto per tutti.

Nelle pratiche di questi tre anni, al di là di pochi timidi tentativi in tal senso, il nostro network si è tradotto in un bella lista di realtà in vetrina che, come ho detto, hanno comunque il merito di raccontarci molto, ma che operano insieme ancora poco o nulla. Certo la pandemia non ha aiutato, non ha permesso di organizzare eventi in presenza, scambi dal vivo, spesso decisivi per avviare processi di trasferimento di buone pratiche.

L'obiettivo per il futuro prossimo quindi è mettere in atto azioni che facilitino questi processi, favorendo incontri e scambi conoscitivi sui territori, anche attraverso la mediazione di quei professionisti della salute che, numerosi ed entusiasti, provenendo da tutta Italia, hanno partecipato ai percorsi di formazione ECM di Club medici, in cui pratiche artistiche e culturali hanno mediato l'approccio alla conoscenza e all'apprendimento.

I *laboratori* avviati con i medici all'interno del Master Poetica, partito ad Aprile 2022 e che terminerà a Maggio 2023, puntano proprio a questo costruire eventi in presenza in cui la prossimità territoriale aiuti scambi e reciproca conoscenza. L'augurio è che tale lavoro, paziente e costante, ci dia poi i frutti sperati. ■

Arte, fiori, profumi e musica in Ostetricia e Ginecologia

Eleonora MARINI intervista il **Dott. Fabrizio BOGLIATTO**

L'arte entra in ospedale ad Ivrea grazie al progetto **"Symbiosis"**, ideato e fortemente voluto dal direttore della **Struttura Complessa Ostetricia e Ginecologia**, **Fabrizio Bogliatto**. Il Dottor Bogliatto, nell'intervista rilasciata a "La voce dei medici" spiega il ruolo delle arti all'interno dei reparti ospedalieri, che da semplici luoghi di cura si trasformano in ambienti gradevoli ed accoglienti, che fanno da cornice al momento più significativo dei neo genitori: quello della nascita e del primo incontro con i loro figli.

Il Dott. Fabrizio Bogliatto, ginecologo, Direttore della Struttura Complessa Ostetricia e Ginecologia di Ivrea, ha iscritto la sua associazione Centro Studi Salute Donna alla rete di "Cultura è Salute", partendo dalla convinzione che non c'è miglior alleato della medicina se non l'arte per garantire il benessere dell'individuo in un ambiente ospedaliero. Dott. Bogliatto, ci spieghi come è arrivato a questa conclusione...

Nell'ambito della ricerca scientifica di portata internazionale lo spazio sanitario non è considerato solamente in relazione alla sua funzione primaria di cura della malattia, ma il suo ruolo è esteso al più ampio obiettivo di miglioramento delle condizioni di benessere dei pazienti e del personale. È infatti diffusa la consapevolezza dell'esistenza di una diretta connessione fra le caratteristiche dello spazio, la qualità delle cure e l'efficacia del servizio erogato. I risultati di un approccio alla progettazione basato sulle conoscenze maturate intorno alle istanze di umanizzazione, possono avere effetti positivi sugli "outcome" dei pazienti in termini di esiti clinici e sul miglioramento delle performance del personale. L'arte è il mezzo principale con cui si riesce a comunicare a livello inconscio e riprodurre attraverso le immagini delle reazioni positive che migliorano lo stato d'animo di chi osserva.

I risultati di un approccio basato sulle conoscenze maturate intorno alle istanze di umanizzazione possono avere effetti positivi sugli "outcome" dei pazienti in termini di esiti clinici e sul miglioramento delle performance del personale.

Quali attività e progetti legati all'arte e la cultura ha messo in campo nella sua esperienza lavorativa in ospedale e più in generale in ambito medico?

L'unicità dell'evento nascita e la cura della diade madre-bambino è fondamentale per accogliere una nuova vita e strutturare un imprinting socio-culturale positivo. Presso l'Ospedale di Ivrea è stato realizzato il "Progetto Symbiosis": le donne sono, naturalmente, al centro del concetto di umanizzazione: è intorno a loro e al loro rapporto con l'ambiente ospedaliero che si concentra gran parte dello sforzo del progetto. Sono molti gli studi scientifici a dimostrare l'incidenza (positiva o negativa) dell'ambiente ospedaliero sui livelli di stress dei pazienti e le potenzialità ristorative di alcuni fattori ambientali come la luce naturale, il colore, le vedute piacevoli, la musica,

con possibilità anche di effetti terapeutici. Il progetto è stato affidato all'artista statunitense Victor Kastelic, coadiuvato dallo studio torinese di design Collaborative Environments con la collaborazione dell'architetto Elena Alutto ed è stato realizzato grazie all'apporto incondizionato di mecenati eporediesi. Per il colore delle pareti viene scelta una tonalità più scura e psicologicamente rilassante, un "torba grigio-verde".

Un colore creato ad hoc e registrato come Symbiosis Green. Le opere d'arte, in accordo con le normative di sicurezza e di gestione della sanificazione degli ambienti, vengono realizzate con la tecnica "Light Box", ovvero, dipinti luminosi di varie misure, posizionati nei punti strategici del reparto come le sale di attesa, corridoi di passaggio, zone di accoglienza e aree operative. I soggetti sono floreali e costruttivisti a suggerire una crescita organica, complessità, gioia e giochi di colore. Le composizioni sono dipinte su una superficie trasparente e retro-illuminate a comando e possono illuminarsi al passaggio o sosta delle persone, creando così un momento interattivo tra lo spettatore e l'opera d'arte. Il corridoio dell'ospedale diventa vivo grazie ad una continua illuminazione disattivazione dell'opera d'arte che dà l'impressione di uno spazio vivo e traspirante in simbiosi con le persone che animano l'ambiente. Le luci biodinamiche nel blocco di sala parto e immagini a tutta parete che aprono lo sfondo permettono un'assistenza al travaglio e al parto a misura di donna. Abbiamo anche creato eventi di divulgazione teatrale "Sfumature di donne di Scienza" di e con Sara D'Amario per ricordare il ruolo della donna in ambito scientifico e "L'immagine della donna nell'arte e nella Scienza".

Come giudica l'iniziativa di Club Medici finalizzata alla realizzazione di un network nazionale di arti e cultura per il benessere? Qual è secondo lei il valore aggiunto della rete?

L'Iniziativa è lodevole e rappresenta il futuro su cui costruire l'assistenza ai bisogni di salute. Arte e cultura in ambito medico non possono che giovare. La possibilità di interscambio culturale, di acquisizione di competenze comuni, di organizzazione di eventi riproducibili in setting tra loro anche diversi permette di costituire un nuovo modo di pensare in maniera organizzata, efficiente ed efficace per la salute di tutti coloro che necessitano di cure, sia in ambito territoriale che ospedaliero.

So che ha apprezzato il servizio Punto Biblio in Ospedale messo a disposizione dall'Associazione Club Medici, pensa che l'Ospedale dove lavora vorrà aderire?

L'iniziativa è al vaglio della direzione ospedaliera e credo che si potrà realizzare in tempi brevi. La possibilità di accesso a biblioteche virtuali e fruibili dall'utenza è un modo ulteriore per permettere lo svago della mente durante il ricovero. Sarà mia cura provvedere alla donazione di un libro per ogni mamma che partorirà nella struttura di Ivrea su cui verrà riportato il nome del bambino. Ciò si colloca nel Progetto **"Nati per Leggere"** e vuole essere un modo per far ricordare come già alla nascita la lettura sia importantissima per lo sviluppo dell'individuo.

Il corridoio dell'ospedale diventa vivo grazie ad una continua illuminazione disattivazione dell'opera d'arte che dà l'impressione di uno spazio vivo e traspirante in simbiosi con le persone che animano l'ambiente.

Sono molti gli studi scientifici a dimostrare l'incidenza dell'ambiente ospedaliero sui livelli di stress dei pazienti e le potenzialità ristorative di alcuni fattori ambientali come il colore, le vedute piacevoli, la musica, con possibilità di effetti terapeutici.

Punto Biblio in Ospedale

RIPARTIA

di **Ester DOMINICI**

Scorrere le pagine di qualche rivista o quotidiano in ospedale, ascoltare musica o un audiolibro, leggere un ebook, può giovare? Siamo convinti di sì, specialmente quando il servizio **viene offerto gratuitamente e in modo semplice** e diretto. Quale migliore alleata della medicina dell' l'arte e la cultura per il benessere dei pazienti negli ospedali?

L'umanizzazione dei luoghi di cura è ormai riconosciuta come azione indispensabile da condurre a tutti i livelli e con tutti i mezzi a disposizione e l'Associazione Club Medici, con il suo progetto "Cultura è Salute", va decisamente in tale direzione.

È ormai riconosciuto che L'arte e la cultura sono dei formidabili alleati della medicina per la cura e per il benessere dei pazienti negli ospedali

All'interno delle diverse attività previste dal progetto infatti, c'è anche quella del Punto Biblio, offerto agli Ospedali su tutto il territorio nazionale. Purtroppo le prime 10 strutture che con entusiasmo l'hanno attivato, non hanno fatto in tempo a diffonderlo tra i pazienti , farlo conoscere, facilitarne l'accesso, che sono state travolte dalla pandemia…

Ma proprio l'impatto psico sociale dell'evento pandemico ha evidenziato ancora di più il contributo che l'arte e la cultura possono apportare alla nostra salute mentale e alla coesione sociale. E chi, durante la pandemia, ha vissuto in condizioni di svantaggio e fragilità, senza avere avuto accesso a nessun genere di risorse

MO!

Il **PuntoBiblio di Club Medici** è un servizio che l'Associazione offre a tutti gl iospedali che ne facciano richiesta da qualsiasi parte d'Italia

culturali, ha visto aggravata la propria condizione.

Tanto più quindi la strada intrapresa per migliorare le condizioni di chi si trova ricoverato, con interventi volti a umanizzare l'ambiente e a favorire l'accesso a servizi culturali va perseguita.

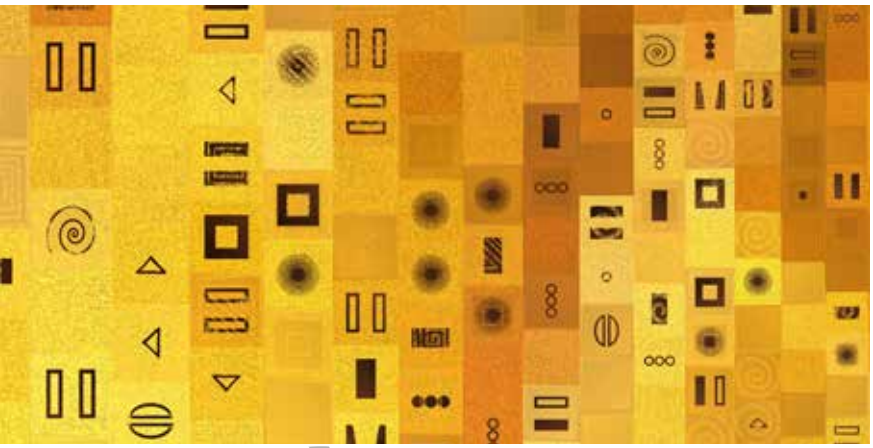
Che **leggere faccia bene**, **anche alla salute** rimane un dato di fatto, riconosciuto e accreditato. Che sia necessario rendere gli ambienti del ricovero accoglienti e provvisti di servizi culturali è ormai un assunto che trova conferma in letteratura.

E allora quando si ha la possibilità di fare qualcosa per favorire questo nuovo approccio alla cura, occorre farlo anche superando momenti ed eventi contrari come il covid e gli anni che ne sono stati travolti.

L'Associazione Club Medici quindi riprende il suo progetto di diffusione del Punto Biblio in Ospedale con un **appello alle direzioni ospedaliere** perché ne prendano in considerazione l'opportunità e dedichino l'attenzione necessaria per farla conoscere ai propri pazienti e ai loro familiari.

POETICA
Primo incontro del Master
ARTE CULTURA SALUTE

Considerazioni a cura di **Daniela DI RENZO, Andrea BERNETTI, Gianluca BONDI**



Un weekend all'insegna della formazione espressiva con Club Medici. Il primo appuntamento del Master POETICA si è svolto dall'8 al 10 aprile nella residenza dei Padri Somaschi ai Castelli Romani.

È solo il primo di cinque appuntamenti, ognuno destinato a un diverso linguaggio artistico e ciascuno caratterizzato dall'obiettivo di creare e dare struttura alla filosofia che muove oramai da anni il mondo della scienza verso la consapevolezza che la salute passa anche attraverso la conoscenza, l'espressività, la consapevolezza di sé.

Tutti aspetti che l'arte, e la cultura più in generale, riescono a stimolare con grande potenza ed efficacia. Molte le attività che hanno caratterizzato questo primo incontro, dall'approfondimento teorico, all'applicazione pratica degli strumenti che fungono da agevolatori nella comunicazione tra medico e paziente.

I docenti, provenienti da diverse aree disciplinari, hanno stimolato la riflessione e creato il clima giusto per facilitare le relazioni nel gruppo di lavoro, sottolineando l'importanza di fare rete per arrivare a scambiare buone prassi e portare il valore aggiunto dello scambio all'interno delle pratiche comuni agite dai singoli medici inseriti nei diversi contesti professionali.

Forti emozioni sono scaturite dall'attività del sabato sera che ha visto protagonista il gruppo Musica in Cammino, ensemble del Dipartimento di Salute Mentale della ASL RM2, una lezione di vita per ognuno, oltre che un momento altamente formativo.

Un miracolo dell'arte terapia che quando rispetta l'individuo nella sua unicità può diventare Arte. Succede quando la performance di persone con delle difficoltà, invece di essere una pietosa imitazione del mondo dei "sani", si rivela una esperienza rivitalizzante e originale per tutti gli spettatori presenti.

"Ma allora, quello di cui stiamo parlando, è la dimensione artistica della vita", ha così concluso con sintesi efficace una partecipante: "la dimensione artistica della vita". Sì in questi momenti di formazione si lavora per non perdere, anzi per valorizzare la "dimensione artistica". E per artistico non intendiamo l'aspetto performativo, sapiente e competente dell'artista, ma l'aspetto espressivo, la possibilità di dare senso, dimensione che riguarda ogni persona, non solo l'artista.

200 CREDITI ECM

Programma
5 weekend tematici

8-10 APRILE 2022
La musica come strumento per la salute: il suono, la vibrazione, la voce, l'ascolto

3-5 GIUGNO 2022
Le arti figurative: pittura, scultura, fotografia. Rappresentazioni della cura, immaginari del Sè

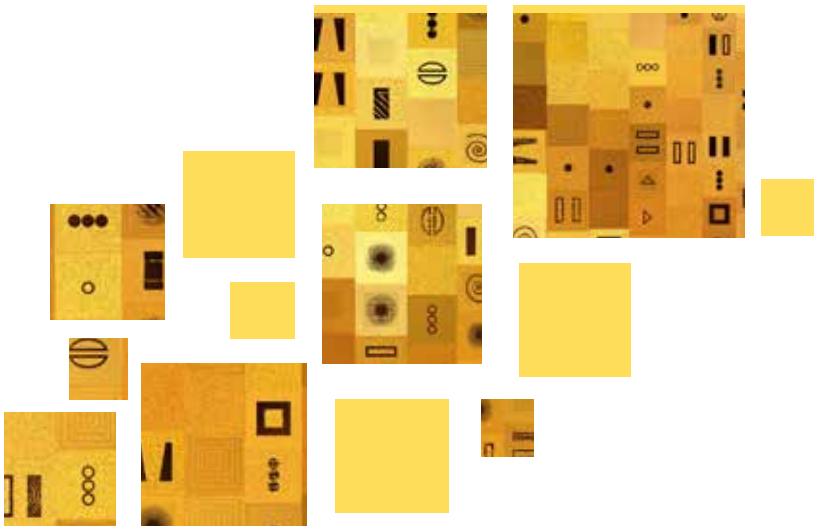
30 SETTEMBRE 1-2 OTTOBRE 2022
Spetta-attori protagonisti: il teatro come laboratorio del Sé

24-26 MARZO 2023
La scrittura e la narrazione del processo di cura: poesia, prosa, narrativa, diario clinico

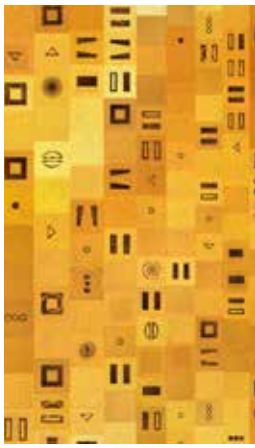
26-28 MAGGIO 2023
La danza della vita: respiro, ritmo, movimento

per info

+39 06.8607891 (tasti 7-8)
lun-ven (9.00 - 17.00)



La *"dimensione artistica"*, possiamo dire, è una strada tortuosa che porta ad una meta non definita e fa fare incontri inattesi, che possono far cambiare infinite volte strada e portare a mete non previste.
La dimensione artistica è un continuo deviare, la parola deviare ha la stessa radice etimologica di divertire, il divertirsi è infatti proprio la predisposizione a sperimentare, lasciarsi sorprendere, lasciarsi attraversare dal mondo sconosciuto e nuovo.



Il prossimo incontro del Master sarà dedicato alle arti figurative, pittura, scultura, fotografia, che faranno da sfondo alla formazione che mai dimentica lo scopo più importante di tutto il percorso, favorire il processo empatico nella relazione tra medico e paziente e prevenire le forme di Burnout, sempre più diffuse nei contesti di cura.

PER TUTTI GLI ISCRITTI, CI VEDIAMO IL 3 GIUGNO!

Un doveroso saluto…

Qualche giorno dopo il nostro primo incontro del Master è venuto a mancare uno di noi, il **Dott. Francesco Battisti**, frequentatore dei nostri corsi oramai da qualche anno.

Una figura preziosa per la sua capacità di "stare" nel gruppo, sentirsi parte di un tutto e al tempo stesso affermare la propria individualità con fierezza. Lo dimostra la reazione dei tanti colleghi che hanno espresso il dolore per la perdita e la gioia per averlo conosciuto.

Vogliamo mandare un abbraccio collettivo alla famiglia e ricordarlo insieme a tutti voi.

Ci mancherai Francesco…

La VELA è T

di **Anacleto REALDON**

Il mare è un farmaco che cura sedici malattie, dalle allergie respiratorie al rachitismo. E la vela? **"La vela è la mia terapia"**. È quasi una battuta, un detto sempre più frequente tra velisti e aspiranti tali. **"La vela è una passione folle"**. Altra verità di cui si disserta tra gli addetti e non. **La vela, dunque, non cura la malattia, ma la determina**. Quale sarà la verità?

Si favoleggia su chi, partito in barca a vela dal nostro malconcio mondo occidentale, malato di cancro, si sia trovato guarito una volta arrivato in Polinesia. Quindi si spazia dalla più grave malattia fisica alla più grave malattia psichica. Qui potrei essere tentato a inserire una divagazione professionale sull'interconnessione tra mente e corpo, ma ve la risparmio. **Dico solo che anche la vela, come tutte le passioni, può essere sia una terapia che una malattia**.

A suo tempo ho pensato che la vela mi abbia salvato dalla schizofrenia, all'epoca in cui li frequentavo quotidianamente gli schizofrenici, lavorando in manicomio. Poi mi ammalai di cancro, una prima e una seconda volta. Dal primo tumore, di quasi trent'anni fa, dovrei essere guarito, con il secondo convivo da oltre dieci anni. Il mio convivente attuale si chiama, in gergo tecnico, "linfoma indolente".

La sua indolenza è legata alla sua straordinaria benignità, alla sua scarsa aggressività. Un'indolenza infida in un tumore che, paradossalmente, tanto più è "benigno" quanto meno è curabile...

Infatti i medici, a proposito del primo, maligno,

TERAPIA?

mi dicevano: «Il tuo tumore è tra i più aggressivi, ma proprio per questo è anche tra i più curabili perché risponde meglio ai nostri farmaci altrettanto aggressivi». Ora ci convivo bene, con questo secondo.

È indolente, ma non insolente. Mi permette una qualità di vita niente male, che non ho mai raggiunto prima. **Vivo di vela trecentosessantacinque giorni l'anno**. Vela navigata per un semestre, vela pensata per l'altro. Per la mia malattia non seguo alcuna terapia: **l'unica terapia cui mi sottopongo, ad alto dosaggio, è quella della vela**.

Vivere di vento, sole e mare in una casa galleggiante tra le più instabili e scomode, una sfida e una scommessa che giochi con te stesso e la tua barca, da solitario o con un equipaggio. Una malattia indolente che mi spinge a vivere con la minor indolenza possibile, ad affrontare con coraggio e allegria i marosi dell'esistenza. Sono un ultrasettantenne che, grazie alla malattia, vive una vita piena (anche di rischi), un lusso che non potevo permettermi da ventenne sano.

Una vita per la vela diventa allora una vela per la vita.

Lo psichiatra **Anacleto Realdon** condivide con i lettori **la sua emozionante esperienza della vela** raccontata nel suo libro *"Il pensionauta folle"*

13 anni di Dermart

di **Massimo PAPI** Dermatologo, Comitato Scientifico di Cultura è salute

Che cos'è DERMART?

"Il colore è un mistero che sfugge alle definizioni. È un'esperienza soggettiva, una sensazione cerebrale che dipende dalla correlazione di tre elementi: luce, oggetto e osservatore" (Enid Verity, Color Observed, 1980)

DERMART significa "dermatologia come arte", binomio fondato sull'idea sviluppata nel corso di 35 anni di professione, che la pelle con i suoi disturbi patologici e le modificazioni fisiologiche indotte dal tempo e dagli agenti esterni, possa essere interpretata alla stregua di una tela pittorica.

Le lesioni delle malattie della cute sono tutte composte da linee, forme e colori diversi da quelli "normali". Si

esprimono con sfumature di colore spesso molto precise e creano disegni e forme altrettanto specifici in relazione alle singole patologie e alle loro cause. Pertanto, possono essere analizzate e interpretate come opere d'arte visuale. Gli elementi costitutivi e il meccanismo di percezione dell'immagine da parte dei nostri organi di senso e del cervello, sono a mio parere identici.

Partendo da questa convinzione, insieme ad un gruppo di amici appassionati, organizzo da 13 anni un convegno/incontro trasversale aperto a tutti i medici, non solo dermatologi e diverse altre professioni (biologi, psicologi, infermieri, cosmetologi, artisti e storici dell'arte) per discutere e approfondire insieme le possibilità di stabilire punti di contatto e modalità interpretative comuni, tra le manifestazioni cliniche della cute malata o danneggiata e gli aspetti più assimilabili dell'arte visuale (analogie intuitive per immagini, stilemi, tratti pittorici, aspetti di tecnica artistica).

La nostra storia di dermatologi clinici si fonda sulla os-

servazione delle manifestazioni cutanee e sulla loro identificazione mediante immagini di similitudine che spesso in passato derivavano dalla natura (es. micosi FUNGOIDE) o da caratteri condivisi con le "belle arti". Dalla nascita della Dermatologia come disciplina medica, le descrizioni coloristiche (homme rouge, langue noire, lilac ring, lesioni purpuriche, pigmentate, bianco-latte, bianco avorio, etc) e figurative (manifestazioni lineari, anulari, a carta geografica, a bersaglio, reticolate, stellate, ombelicate, serpiginose, digitate, etc) utili a facilitare la comunicazione e l'apprendimento, hanno consentito a generazioni di professionisti di sospettare o diagnosticare dermopatie di varia natura nell'attimo di uno sguardo.

Anche i nomi di numerosissime affezioni cutanee contengono elementi descrittivi legati ai colori e alle forme: pitiriasis rubra, glossite romboidale, parapsoriasi digitata, orticaria pigmentosa, rosacea, acanthosis nigricans, eczema marginato, elastosis perforans serpiginosa, granuloma anulare, lichen aureus, pitiriasis versicolor, nevo fusco-ceruleo, psoriasi guttata, porpora pigmentaria, dermatite ocra e tanti tanti altri.

Sono sempre stato affascinato dalla rappresentazione dettagliata degli aspetti clinici delle patologie cutanee, che ritroviamo in gran parte nei testi e nelle pubblicazioni di scuola francese, che attribuivano anche ad un minimo segno clinico differenziale, il valore possibile di entità nosologica. Sembrava eccessivo agli occhi di un giovane dermatologo questa grande quantità di patologie con aspetti clinici differenti minimi, alla quale si dava dignità di malattia anche se, a volte, associata ai termini "variante…" o "forma…". Negli anni più recenti, con le nuove acquisizioni in ambito genetico e le scoperte di genetica molecolare, molte di queste note cliniche, apparentemente prolisse, hanno avuto la loro giustificazione biologica. La rappresentazione descrittiva di molte dermopatie mediante termini acquisiti dal vocabolario delle "belle arti" ha avuto un ruolo decisivo nella crescita della nostra disciplina e quindi fa parte del nostro patrimonio culturale.

È importante, a mio avviso, che tutti i medici abbiano coscienza dell'analisi estetica effettata inconsciamente davanti ad un paziente e di tutti i mezzi di rilevamento dei dati che vengono di conseguenza attivati dai nostri organi e sistemi: il risultato finale di questa serie di operazioni è la formazione di un'immagine nel cervello. La descrizione morfologica di questa immagine dovrebbe essere sempre eseguita in maniera metodica, preferibilmente ad alta voce come era abitudine di alcuni maestri di medicina/dermatologia di qualche anno fa. La comparazione e l'anello di congiunzione con le immagini dell'arte diviene in questo modo quasi naturale, perché spesso gli elementi descrittivi ci vengono suggeriti da queste ultime.

2 edizioni di Dermart nelle splendide sale di Palazzo Poli a Fontana di Trevi e nella Chiesa di San Lorenzo in Miranda al Foro Romano. Incontrarsi nei luoghi dell'arte per discutere di Medicina è un privilegio e un piacere unico

Si può apprendere e migliorare attraverso un sistema didattico, **questa nuova modalità di approccio clinico** nella quale si configura Dermart. Sono convinto che la possibilità di osservare la cute da un'angolatura diversa possa consentire l'individuazione di nuovi elementi clinico-patologici e di rivedere quelli cristallizzati nel corso dei decenni. Una possibilità ci è offerta dal confronto delle nostre patologie cutanee con aspetti caratterizzanti numerose opere d'arte visuale. L'opportunità di approfondire ed allenare la nostra capacità percettiva degli elementi artistici, consente di essere più rapidi precisi e innovativi nell'interpretare le dermopatie cutanee. Anche le più attuali metodiche d'indagine strumentale tecnologicamente avanzate, come l'epiluminescenza digitale per i nei e altre patologie, si basano su un'analisi di tipo visuale che può essere confrontata e arricchita con i modelli di analisi artistica.

Iconodiagnostica: fare diagnosi nei capolavori dell'arte è una delle sessioni cliniche di Dermart più apprezzate. Il ritratto che osserviamo è la persona che visitiamo ogni giorno

Inoltre, sempre più la cute assume l'aspetto di "superficie pittorica", se consideriamo l'enorme diffusione che hanno avuto negli ultimi 20 anni la pratica dell'esecuzione di tatuaggi (e della rimozione di essi) e la body-art. Tali tecniche hanno creato nuove patologie e nuovi aspetti figurativi cutanei, con i quali è necessario confrontarsi e avere idee chiare, basate su analisi fondamentalmente "estetiche".

La percezione del nostro sistema nervoso, dal momento della visione a quello dell'elaborazione concettuale, si realizza tramite modelli interpretativi prestabiliti molto simili, che se nel pittore segue criteri di stile scelto e di scuola pittorica, nel dermatologo deriva da lunghi periodi di formazione e studio su persone malate e testi scientifici con relative immagini.

Di fronte ad un quadro valutiamo la struttura generale e poi analizziamo quei particolari che agli esperti d'arte consentono d'individuare il periodo di esecuzione dell'opera, la scuola pittorica o i segni distintivi di un singolo artista. Similmente, di fronte alla cute modificata nella sua struttura e nel colore a causa di un disturbo o una malattia, possiamo fare lo stesso tipo di analisi e, in relazione al nostro grado di conoscenza e piacere, confrontare quanto recepito con le opere d'arte pittorica o loro frammenti intesi come figure, simboli, sfumature di colore e segni.

In sintesi, Dermart promuove una chiave di lettura della cute normale e patologica e un approccio metodologico basato sul confronto con le opere d'arte visuale, con le quali la pelle condivide gli elementi compositivi e analitici di base costituiti da linee, forme e colori.

Per fare questo è necessario un costante allenamento guidato, che può avere attraverso il confronto e l'analisi delle opere d'arte, la naturale e, forse, più piacevole palestra di esercitazione pratica.

Come e perché è nato il progetto Dermart?

Il progetto nasce nel 2009, con lo scopo di arricchire l'osservazione della pelle di dettagli e particolari che l'arte aiuta a individuare. L'allenamento a cogliere i particolari di un'immagine consente di apprezzare anche dettagli che spesso ci sfuggono o non consideriamo affatto.. Quale altro metodo più affascinante e piacevole della osservazione e la comparazione della nostra pelle con le opere d'arte visuale?

Dermart nasce dal piacere dell'osservazione dell'arte e dalla pratica pittorica che necessita attenzione alle sfumature del colore, alla distribuzione dei segni e alla composizione di un'immagine. Gli elementi visivi (gradienti di pigmento, linee compositive e forme) sono recepiti dal "cervello visivo" e, in relazione alle nostre conoscenze ed esperienze, ci consentono di comprendere cosa sia accaduto sulla cute, spesso prima di una eventuale conferma diagnostica laboratoristica, istologica o strumentale.

Nel corso degli ultimi 10 anni la Dermatologia clinica è stata rivoluzionata e ha ricevuto un fondamentale supporto dall'uso del dermatoscopio e dalla tecnica dell'epiluminescenza digitale. L'utilizzo di questa tecnica diagnostica presuppone la conoscenza delle lesioni pigmentarie e delle malattie cutanee che ci vengono mostrate e consente di evidenziare, attraverso un notevole ingrandimento dell'immagine ed uno specifico effetto ottico, elementi clinici che l'occhio non è in grado di cogliere. Tuttavia, l'insieme di questi "nuovi segni" diagnostici e la possibilità di interpretarli correttamente, passa sempre attraverso la nostra capacità di analisi "estetica" di un disegno, una sfumatura di colore o un insieme di segni. La sensibilità e l'allenamento alla osservazione che l'arte visuale ci può fornire, aumenta la nostra abilità a individuare questi "nuovi markers" della diagnosi clinica.

Dermart 2022

Dermart è utile a medici, studenti, biologi, psicologi, fotografi, studenti di accademia, artisti e a tutti gli "osservatori" degli esseri umani. Gratuito per i medici con meno di 35 anni, studenti di accademie artistiche e specializzandi in medicina (11 Crediti ECM).

È un incontro divertente organizzato sempre in sedi inusuali per la medicina, da Palazzo Poli sulla Fontana di Trevi, alla Protomoteca in Campidoglio, alla chiesa di S. Lorenzo in Miranda al Foro Romano, al Parco dell'Appia Antica, alla WE GIL a Trastevere.

Quest'anno **saremo sempre a Roma il 14 e 15 Ottobre nella splendida sala del Pio Sodalizio dei Piceni a San Salvatore in Lauro** (via dei Coronari). Ci saranno sessioni cliniche e altre prevalentemente artistiche. Cercheremo di interpretare insieme le immagini della pittura e attraverso le analisi delle icone dell'arte capire i disturbi cutanei e i disagi di quei personaggi ritratti o resi immortali dalla scultura.

Il futuro di Dermart sarà quello di incrementare gli sforzi di proporre la cute come campo di osservazione privilegiato dei nostri vissuti e delle sofferenze che le malattie ci riservano, con l'organizzazione del Convegno annuale, degli incontri mensili e di una didattica continuativa e trasversale di dermatologia e arte. Il riconoscimento che ci ha fatto onore e ci stimola, è l'invito dell'Università USA di Yale a presentare una relazione dal titolo "Dermart in Rome" al recente congresso Mondiale di Milano, organizzato con grande successo dal Prof. Giovanni Pellacani e dalla Prof. Ketty Peris.

L'osservazione della cute ha tanti aspetti da prendere in considerazione e non solo clinico-morfologici ma anche comportamentali e psicologici
L'arte ci aiuta a capire quello che vediamo e a interpretare quello che sentiamo. Tante altre sorprese troverete a Dermart 2022. Vi invitiamo a partecipare e vi aspettiamo a Roma per una esperienza pratica e della mente da ricordare e ripetere!

LETTURE CONSIGLIATE

1. *Papi M, Didona B. DERMART: la dermatologia tra scienza e arte. Mazzotta Ed., Milano 2012*
2. *Papi M. Come cambia la pelle. Passeggiata attraverso l'arte visuale. Artegrafica, 2018*
3. *Braverman IM. To see or not to see: how visual training can improve observational skills. Clinics in Dermatology 2011, 29: 343-346*
4. *Betty Edwards, L'arte del colore. 2006*
5. *Enid Verity, Color Observed. 1980*
6. *Papi M, Chiricozzi A. I 5 sensi nella diagnosi dermatologica. Il dermatologo ospedaliero 2013*
7. *Papi M. Pelle di donna. Identità e bellezza tra arte e scienza, Mazzotta, Milano 2012*
8. *Martina Mazzotta, Pietro Bellasi. Pelle di donna. Identità e bellezza tra arte e scienza, Mazzotta, Milano 2012*
9. *Papi M. et al. Valutazione del colore cutaneo come guida alla diagnosi dermatologica. In: Le basi della dermatologia. Micali G. – Springer 2011*
10. *Lumer L, Zeki S. La bella e la bestia: arte e neuroscienze. Laterza 2011*
11. *Zeki S. La visione dall'interno. Bollati Boringhieri 2007*
12. *Papi M Cute, natura e arte. Esperienze dermatologiche 2015, 17: 25-32*
13. *de Rigal J. et al. (2007) Development and validation of a New Skin Color Chart. Skin Res. Technol., 13: 101-9*
14. *Nordlund et al Confusion about color: formulating a more precise lexicon for pigmentation, pigmentary disorders, and abnormalities of chromatics. J Am Acad Dermatol, 2006. 54: 5291-7*
15. *Papi M. Art and wound healing: Van Gogh cypresses-like lipodermatosclerosis. Int. J. Lower Extr. Wounds 2016. 15: 376-377*
16. *Papi M. The importance of the details: the curious dermatologic story of the Virgin and Child with Canon van der Paele by van Eyck Clinics in Dermatology 2021, 39: 1095-99*
17. *Papi M, Fiscarelli E. The fascinating history of wound healing trough Fine arts in press Int J Lower Extrem Wounds 2022*
18. *Papi M. I colori sulla pelle. Nella pittura e nella vita quotidiana. Artegrafica 2021*

CHI è PERRY?
Il nuovo servizio di assistenza e consulenza legale del Club

Avv. Marianna Rillo
dal 2021 con Club Medici
perry@clubmedici.com

SEMPRE e SUBITO il TUO AVVOCATO

PERRY
Ufficio Legale

Da alcuni mesi Club Medici ha messo a disposizione dei suoi associati "Perry", l'esclusivo servizio di assistenza e consulenza legale, che prende il nome dal celebre personaggio televisivo "Perry Mason", principe del foro di Los Angeles. Un team di esperti avvocati è a disposizione dei soci, ma anche di moltissimi medici non ancora iscritti al Club, per le più disparate esigenze legali, dai problemi relativi all'attività professionale a questione inerenti alla vita privata. Ma chi è Perry? Ce ne parla Marianna Rillo, la responsabile dell'Ufficio legale di Club Medici.

Ma chi è Perry e com'è nato?

Il progetto nasce dall'idea di Club Medici di coinvolgere un gruppo di esperti Avvocati nella creazione di un servizio legale pensato su misura per la categoria medica, essendo consapevole del fatto che la soddisfazione dei propri soci passa da una continua innovazione dei servizi, da un ambizioso innalzamento degli obiettivi prefissati e dal costante affinamento della capacità di intercettare le necessità del medico. Nel corso degli anni l'Associazione ha avvertito sempre più forte l'esigenza da parte del medico di ricevere assistenza e consulenza specializzata, oltre che in ambito finanziario, assicurativo, immobiliare ed in tutti i campi in cui ormai da più di 25 anni Club Medici opera, anche nel settore del diritto. L'impegno che oggi Club Medici vuole profondere nell'assistenza legale dei propri iscritti è ancora più intenso e significativo tramite "Perry". L'Ufficio legale del Club propone Perry come la soluzione migliore per tutti i medici che abbiano necessità di figure professionali competenti e di fiducia, alle cui capacità attingere, beneficiando delle condizioni di favore garantite dalla partecipazione all'Associazione.

Sono in costante aumento i medici interessati a "Perry". Come funziona?

"Perry" è configurato per dare informazioni ed assistenza legale gratuita a 360°; copre tutto il territorio nazionale coinvolgendo un nutrito gruppo di avvocati fiduciari, con l'obiettivo di assicurare al medico un servizio di qualità, disponibile sia in fase stragiudiziale che nell'eventualità di contenzioso; si aggiunge ai numerosi benefit gratuiti a disposizione del professionista una volta associato al Club.

> Perry è l'ulteriore passo che Club Medici intende compiere per mettersi a completa disposizione dei propri iscritti, nel segno di una cooperazione consolidata negli anni e animata dal proposito di nuovi comuni traguardi

Se un medico vuole mettersi in contatto con "Perry", cosa deve fare?

L'assistenza legale di Perry segue le seguenti fasi:

- le richieste, su qualunque questione legale di interesse del medico, possono essere inviate tutti i giorni h.24 ad un indirizzo: perry@clubmedici.com;
- i consigli e suggerimenti di Perry saranno inviati dal lunedì al venerdì via e-mail, o se la questione lo necessiti anche tramite colloquio telefonico direttamente

PERRY

SCRIVIGLI
ti risponde
ti consiglia
ti assiste

con il legale, o de visu tramite appuntamento presso la sede dell'Ufficio legale;

• l'eventuale assistenza giudiziale sarà garantita attraverso il ricorso ad Avvocati fiduciari, da questa selezionati tra professionisti in possesso di comprovate capacità e know-how, attingendo al mondo della professione e della Accademia;

• per la fase giudiziale sono previste tariffe agevolate con abbattimenti sul tariffario forense.

A pochi mesi dall'attivazione del servizio il Club si dice soddisfatto?

Il Club è molto soddisfatto dei risultati che sta ottenendo "Perry". A soli tre mesi dall'attivazione del servizio infatti, tantissimi medici ci contattano quotidianamente, per le più disparate necessità. In un primo momento ci siamo resi conto che la curiosità era tanta, infatti i nostri soci, ma i medici più in generale anche se non ancora associati al Club, erano particolarmente interessati alla novità, infatti abbiamo ricevuto tantissime richieste di informazioni e in tempi sorprendenti, lontanamente da quelle che erano le nostre aspettative, oggi Perry è riuscito a conquistare la fiducia di tutti. Eravamo certi di mettere a disposizione della categoria un servizio di grande utilità, fino ad oggi assente nel Club, anche se da sempre molto richiesto, ma è stata veramente una grande sorpresa vedere quanti medici abbiano riposto positivamente alla nostra iniziativa riponendo in noi massima fiducia. Disponibilità, gentilezza e competenza sono le nostre armi segrete. Più di 100 medici hanno scelto di confrontarsi con il nostro team di avvocati e si dice molto entusiasta dell'assistenza ricevuta da Perry e questo ci conforta sulla scelta di istituirlo.

Il progetto nasce dall'idea di Club Medici di creare un servizio legale pensato su misura per la categoria medica

"PERRY"

Legali altamente qualificati al servizio dei Soci del Club Medici

DIRITTO Civile:

- Famiglia
- Successioni e Donazioni
- Condominio e diritti reali
- Obbligazioni/contratti e responsabilità
  - *responsabilità contrattuale*
  - *responsabilità precontrattuale*
  - *responsabilità extra contrattuale*
- Responsabilità medico - sanitaria

DIRITTO Penale:

- Responsabilità medica - sanitaria
- Reati contro la persona
- Reati contro la pubblica amministrazione
- Reati contro il sentimento per gli animali
- Reati contro il patrimonio
- Reati ambientali
- Reati di interruzione di gravidanza
- Maltrattamenti in famiglia
- Abusi sessuali
- Diritto penale dei minorenni
- Diffamazione
- Misure di sicurezza
- Misure di prevenzione
- Misure cautelari reali
- Misure cautelari personali

PROCEDURA Civile:

- Negoziazione assistita
- Mediazione
- Procedimento di primo grado
- Impugnazioni
- Procedimenti davanti GDP
- Procedimenti cautelari e per decreto ingiuntivo
- Processo esecutivo

PROCEDURA Penale:

- Procedimenti di primo grado
- Impugnazioni
- Procedimenti speciali
- Indagini difensive

DIRITTO Amministrativo:

- Assistenza giudiziale innanzi al Tar e al Consiglio di Stato

PRIVACY e DATA protection

DIRITTO Tributario

DIRITTO del Lavoro e PREVIDENZA

DIRITTO Societario

DIRITTO Fallimentare

Associazioni e Ordini dei Medici
CONVENZIONATI

	Siglata: 27-10-2010
acoi	Siglata: 09-12-2008
ADOI	Siglata: 21-07-2004
	Siglata: 10-10-2006
aims	Siglata: 30-07-2015
aio	Siglata: 04-06-2009
aio BOLOGNA	Siglata: 16-11-2009
Associazione Italiana Agopuntura	Siglata: 21-02-2013
aiola	Siglata: 19-01-2009
AIOLP	Siglata: 20-10-2003
aisic	Siglata: 24-10-2009
A. M. S. I.	Siglata: 22-04-2014
	Siglata: 09-12-2010
	Siglata: 28-06-2004
CIPE	Siglata: 10-03-2007
CIMO	Siglata: 30-01-2015
Cosips	Siglata: 13-02-2014
FIAMO	Siglata: 13-07-2012
FIMMG BARI	Siglata: 06-05-2015
FIMMG FROSINONE	Siglata: 10-02-2014
FIMMG LAZIO	Siglata: 06-08-2014
FIMMG TRIESTE	Siglata: 06-08-2014
FIMMG UMBRIA	Siglata: 02-04-2014
fimp	Siglata: 06-05-2009
fimp Piemonte	Siglata: 20-07-2010
	Siglata: 15-06-2004
SICOP	Siglata: 10-03-2007
	Siglata: 05-11-2007
SIDOC	Siglata: 09-12-2008
sidy giuv	Siglata: 12-10-2012
S.I.Me.T.	Siglata: 03-07-2008
SIMPe	Siglata: 03-06-2014
SIOMI	Siglata: 15-10-2008
	Siglata: 12-11-2008
sismed	Siglata: 30-01-2012
	Siglata: 12-04-2011
SNAMI CAMPANIA	Siglata: 23-05-2014
SNAMI RAVENNA	Siglata: 04-07-2014
SNAMI UMBRIA	Siglata: 23-01-2015
SNAMI PISA	Siglata: 15-10-2014
SNAMI MILANO	Siglata: 22-06-2018
SNR Sindacato Nazionale Area Radiologica	Siglata: 22-07-2011
Sumai	Siglata: 02-08-2003
Uniti per Unire	Siglata: 22-04-2014

CAO di ANCONA	Siglata: 23-10-2013
CAO di FOGGIA	Siglata: 17-01-2013
CAO di ROMA	Siglata: 27-02-2007
CAO di VENEZIA	Siglata: 08-03-2013
ANCONA	Siglata: 13-11-2013
AREZZO	Siglata: 14-06-2008
BARI	Siglata: 06-05-2015
BRINDISI	Siglata: 29-12-2009
CALTANISSETTA	Siglata: 04-11-2008
CATANIA	Siglata: 20-11-2008
FOGGIA	Siglata: 01-04-2010
FROSINONE	Siglata: 14-12-2010
L'AQUILA	Siglata: 10-02-2011
LA SPEZIA	Siglata: 26-02-2010
LECCE	Siglata: 10-09-2008
LECCO	Siglata: 31-07-2008
LODI	Siglata: 23-02-2010
MESSINA	Siglata: 09-02-2009
MILANO	Siglata: 17-06-2013
PERUGIA	Siglata: 25-11-2013
PIACENZA	Siglata: 26-02-2008
RIETI	Siglata: 24-07-2009
ROMA	Siglata: 20-02-1998
SIENA	Siglata: 15-02-2010
TARANTO	Siglata: 15-02-2007
TRAPANI	Siglata: 15-11-2007
TRIESTE	Siglata: 24-07-2013
VERONA	Siglata: 03-09-2014

I nostri consulenti di città

presenti su tutto il territorio nazionale

ROMA

Via G. B. De Rossi, 26/28 - 00161
Tel. 06 8607891 Fax 06 86201328 – info@clubmedici.com

MILANO

via F. Filelfo, 9 - 20145
Tel. 02 36737330 – milano@clubmedici.com

NAPOLI

Centro Dir. Isola E3 P. Avalon - 80143
Tel. 081 7879520 Fax 081 7879481 – areasud@clubmedici.org

Socio del Club
UN VANTAGGIO CHE VALE

...e con l'iscrizione tanti **Servizi** e **Benefit**

Polizza in omaggio

Tutela Legale

Edicola e biblioteca digitale gratuita

Quotidiani e periodici

E-book download

Bonus Viaggi

del valore di 100€

Formazione ECM

Corsi per 93 Crediti in FAD (a distanza)

Corsi interdisciplinari LIVE (a distanza)

Corsi interdisciplinari (residenziali)

Consulenze riservate ed esclusive

Credito e assicurazioni turismo e immobiliari

Convenzioni

Culturali

Commerciali

in OMAGGIO
per i soci tanti BENEFIT

	controvalore	per i soci
Consulenze riservate ed esclusive Credito, assicurazioni, turismo e immobiliari	//	incluse
Convenzioni Culturali e Commerciali	//	incluse
Polizza di tutela legale Compagnia AM Trust, MASSIMALE ILLIMITATO* per anno e sinistro	€ 180,00	gratis
100 crediti in FAD Per tutte le specializzazioni H24, 7 giorni su 7	€ 300,00	gratis
Edicola e Biblioteca digitale - h24, 7giorni su 7 7.500 TESTATE, 300.000 E-BOOKQUOTIDIANI, RIVISTE NAZIONALI e INTERNAZIONALI, il tutto in continuo aggiornamento	€ 300,00 valore indicativo	gratis
"PERRY" Servizio Legale di consulenza Per la PROFESSIONE e per la VITA PRIVATA	€ 400,00 valore indicativo	gratis
Carta di credito VISA/ClubMedici Con 5.000 € di fido permanente!	€ 80,00	gratis
Bonus Viaggi Euro 100, senza limiti, sul nostro Catalogo VIAGGI RISERVATI	€ 100,00	gratis
	€ 1.360,00	€ ZERO

**solo in caso di incarico al network legale di CLUB MEDICI diversamente il massimale si abbassa a 20 mila euro per sinistro*

CAMPAGNA 2022

Valida 365 giorni

UNDER 36	OVER 36
100 euro	150 euro

Quota SOCI

ClubMedici

albosoci@clubmedici.com
800 893 944

PICCOLE E GRANDI CONVENZIONI CRESCONO

cura di **Marianna** e **Gaia**

Marianna Barra
consulente
cell. 345 3903628
marianna.barra@clubmedici.com

Gaia Raccosta
consulente
cell. 345 5557204
gaia.raccosta@clubmedici.com

SEMPRE e SUBITO
il TUO CONSULENTE

Dal teatro allo shopping, dalla sicurezza al benessere personale, dal food alla cura degli animali, Club Medici offre a tutti i suoi Soci una serie di convenzioni culturali e commerciali pensate per il loro tempo libero e quello della loro famiglia.

Le agevolazioni di carattere culturale consentono di partecipare a spettacoli, corsi di musica e di lingua inglese con sconti unici ed esclusivi. I Partner commerciali selezionati, invece, sono grandi aziende e realtà nazionali o locali di pregio, leader del proprio settore che mettono a disposizione i propri beni o servizi a costi vantaggiosi.

Tra le imprese che hanno accettato di collaborare con il Club ci sono: *ARCAPLANET per la cura degli animali domestici, VERISURE per la sicurezza personale e dei propri cari, DORELAN per il benessere del sonno, McFIT e VIRGIN ACTIVE per allenare la migliore versione di sé, FLIXBUS per viaggiare in modo comodo e green, BOGGI MILANO e THE MALL LUXURY OUTLETS per lo shopping, FICO EATALY WORLD per scoprire un mondo da gustare, AZIENDA AGRICOLA BIO ALTALANGA per assaporare le autentiche nocciole piemontesi I.G.P.*

UFFICIO CONVENZIONI
& MARKETING
convenzioni@clubmedici.com

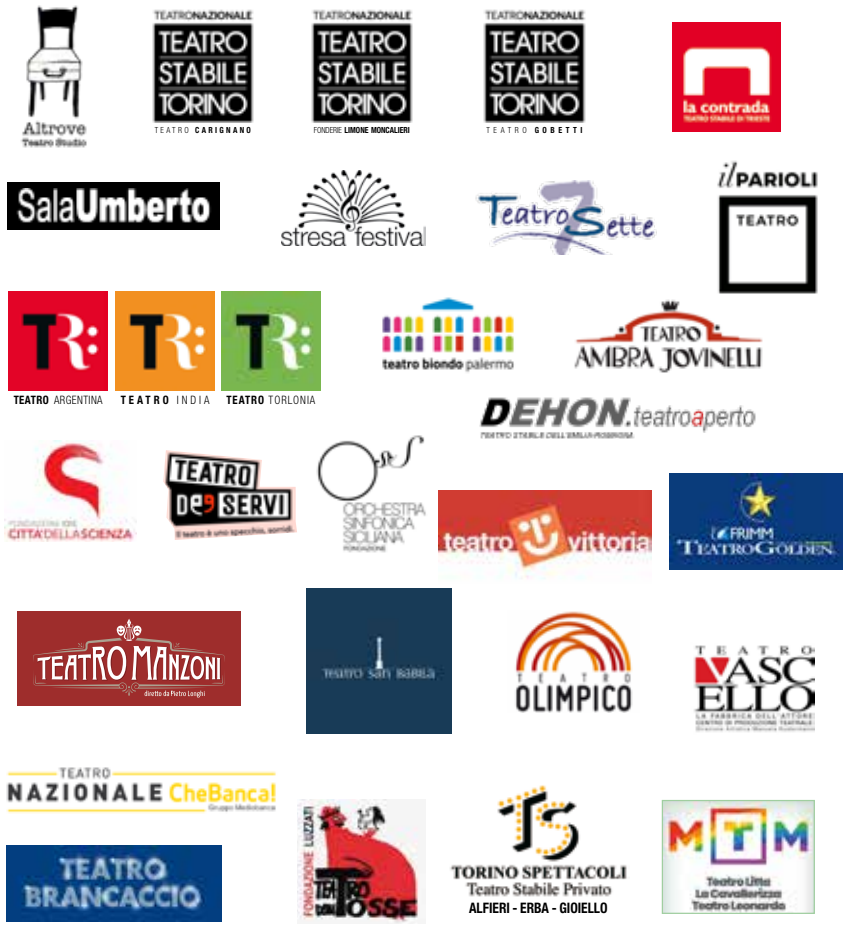
06 8607891
interno 8

Il Settore Convenzioni si arricchisce quotidianamente con nuove proposte e opportunità di valore. Per vedere l'elenco completo è possibile visitare il sito **www.clubmedici.it** ed entrare nella sezione dedicata ad "Accordi/Convenzioni". Per approfittare delle riduzioni è necessario accedere alla propria Pagina Personale, scaricare la tessera d'iscrizione al Club e i codici promozionali disponibili.

Le Referenti dell'Ufficio Convenzioni & Marketing sono a disposizione per accogliere le vostre richieste di convenzionamento e per rispondere a tutte le vostre esigenze.

Shopping

Cultura



I PIANI SANITARI del 2022

SI ARRICCHISCE L'OFFERTA DI CON NUOVE OPPORTUNITÀ

Per aderire ai nuovi e più completi piani sanitari integrativi presenti sul mercato, le competenze dei consulenti saranno sempre più decisive!

di **Fabio FILIPPI**

Fabio Filippi
dal 2012 con Club Medici
cell. 347 3778326

SEMPRE e SUBITO il TUO CONSULENTE

Se Fabio è impegnato chiama
Simone Lommi
cell. 345 2691492
Luca Dimasi
cell. 342 3810149

800.893.993
MAI un CALL CENTER

L'era Covid-19, in cui purtroppo viviamo, ha evidenziato, se mai ce ne fosse stato bisogno, i gravissimi ritardi che affliggono il funzionamento della Sanità Pubblica nel suo complesso. Superata, ci auguriamo entro pochi mesi la pandemia, sicuramente nei prossimi anni dovrà dispiegarsi una linea di riforma per tutto il sistema, da quello ospedaliero a quello soprattutto della presenza organizzata della Sanità sul territorio.

Anche in questo quadro futuro, che vedrà rafforzata la Sanità Pubblica, molti cittadini continueranno comunque a rivolgersi anche alla Sanità Integrativa, da sempre avvertita come una possibilità autonoma e di libera scelta, che spesso permette di sottrarsi a vincoli e rigidità del Servizio Sanitario Nazionale.

La Sanità Integrativa, continuerà perciò a convivere con il Servizio Sanitario Nazionale, soprattutto per le condizioni agevolate che il sistema mutualistico delle mutue e i fondi, offrono già oggi a milioni di lavoratori per accedervi.

Da questo punto di vista, Club Medici proseguirà anche per il 2021, la campagna per le adesioni alle Mutue da noi convenzionate, sia per l'associato che per tutto il suo nucleo familiare.

L'ampia gamma di servizi di cui le Mutue convenzionate con il club dispongono, permette di offrire prestazioni a costi molto competitivi rispetto ai contratti assicurativi per le stesse garanzie.

Proprio perché varie sono le modalità di adesione e le possibili forme di assistenza sanitaria integrativa cui accedere, altrettanto varie sono anche le prestazioni cui la sottoscrizione può dare diritto: a seconda dell'ente erogante, la sanità integrativa può ad esempio offrire agli iscritti: un rimborso, totale o parziale, delle prestazioni medico-sanitarie erogate dalle proprie strutture ospedaliere o da strutture e ambulatori convenzionati.

Allo stesso modo, anche la modalità di rimborso, diretto o indiretto, viene spesso a dipendere dal tipo di convenzione che intercorre tra la struttura prescelta e l'ente con cui si è sottoscritta la propria soluzione di sanità integrativa.

Piano Sanità DOC Plus

I piani sanitari proposti di natura mutualistica si traducono in enormi benefici per gli associati, quali:

- *contributi di adesione più competitivi rispetto alle polizze sanitarie;*
- *competitività dei costi;*
- *accesso veloce alle informazioni ed alla diagnosi precoce.*

Possiamo, quindi, affermare che CLUB MEDICI, con la campagna di adesione ai FONDI MUTUALISTICI, oggi più di ieri, svolge anche un'azione sociale per tutelare il nostro bene più prezioso, la salute. Informarsi è quindi estremamente importante! E non solo per scegliere la soluzione più adatta alle proprie esigenze, ma anche perché sono molti gli italiani che già beneficiano di una qualche forma di assistenza sanitaria integrativa, senza però esserne consapevoli o senza godere a pieno di tutti i relativi benefici. ■

Club Medici Broker Srl – P.IVA 12267411002 – Iscrizione R.U.I. B000442580 - Socio AIBA

EL CLUB

La Capillarità del Network BLUE ASSISTANCE

oltre 400 presidi sanitari composti da cliniche/case di cura
oltre 700 poliambulatori e centri diagnostici
oltre 25.000 medici professionisti specialisti

Piano Sanità DOC PLUS in esclusiva Club Medici

- Detraibilità del 19% del sussidio (art. 15 del TUIR)
- Nessun limite di età all'ingresso
- Nessuna disdetta del rapporto mutualistico al singolo associato
- I massimali delle singole garanzie sono sempre per persona
- A partire dal quarto anno dall'adesione le patologie pregresse ammesse sono riconosciute
- Sono considerati nel nucleo familiareil coniuge non divorziato e/o il convivente more-uxorio
- Sono considerati nel nucleo familiare i figli conviventi o fiscalmente a carico fino all'età di 26 anni
- È ammessa l'estensione delle prestazioni ai figli di età superiore ai 26 anni, anche non a carico, con il contributo previsto per il coniuge
- In caso di ricovero e di utilizzo delle Strutture facenti parte del Network convenzionato, nessun anticipo dei costi relativo alle prestazioni sostenute
- Agevolazioni tariffarie anche per le prestazioni non coperte dal proprio piano nei centri di cura convenzionati del Network

LE PRESTAZIONI OFFERTE

- Ricovero con o senza intervento chirurgico
- Spese sanitarie pre/post ricovero
- Day Hospital /Day Surgery /Interventi ambulatoriali
- Stato di gravidanza e parto (dal concepimento al parto)
- Diaria sostitutiva in caso di ricovero con SSN
- Diaria giornaliera in caso di contagio al Covid-19, anche in caso di quarantena presso la propria abitazione
- Rimborso ticket
- Trasporto sanitario
- Retta per accompagnatore
- Trattamenti Oncologici
- Interventi chirurgici volti alla correzione di vizi di rifrazione
- Accertamenti di Alta Diagnostica

Più di 1.000 strutture sanitarie oltre 25.000 medici convenzionati

LAZIO
- *Casa di Cura Paideia*
- *Quisisana*
- *Villa Stuart*
- *European Hospital*
- *Pio XI*
- *American Hospital*
- *Villa Margherita*
- *Ars Medica*
- *Salvator Mundi*
- *Mater Dei*
- *Clinica Fabia Mater*
- *Sanatrix*
- *Assunzione Maria S.S.*
- *Madonna della Fiducia*

LOMBARDIA
- *Fondazione Ca' Granda Ospedale Maggiore - Mi*
- *Centro Cardiologico Monzino Irccs – Mi*
- *Casa di Cura Columbus – Mi*
- *Humanitas San Pio X – Mi*
- *Irccs Multimedica – Mi*
- *Istituto Policlinico San Donato – Mi*
- *Istituto Clinico Humanitas - Mi*
- *Ospedale San Raffaele – Mi*
- *Istituto Nazionale dei Tumori Fondazione Irccs – Mi*
- *Clinica Polispecialistica San Carlo - Mi*
- *Istituto Clinico S. Anna - Bs*
- *Istituti Clinici Zucchi – Mb*
- *G. B. Mangioni Hospital – Lc*
- *Humanitas Cliniche Gavazzeni – Bg*
- *Policlinico San Marco – Bg*
- *Irccs Policlinico San Matteo – Pv*
- *Fondazione Gaetano e Piera Borghi - Va*

PIEMONTE
- *Casa di Cura Villa Maria Pia Hospital – To*
- *Humanitas Gradenigo - To*
- *Clinica Santa Caterina da Siena – To*
- *Fornaca di Sessant – To*
- *Ospedalino Koelliker – To*
- *Clinica Epoderiese – Gruppo Pol. di Monza – To*
- *Istituto Clinico Salus – Al*
- *Clinica la Vialarda - Gruppo Pol. di Monza – Bi*
- *Clinica San Gaudenzio – No*
- *Santa Rita – Vc*

LIGURIA
- *Villa Montallegro – Ge*
- *Villa Serena – Ge*
- *Iclas – Ge*
- *Iscc Istituto Cardiovascolare Camogli - Ge*

EMILIA ROMAGNA
- *Casa di Cura Villalba Hospital – Bo*
- *Villa Laura – Bo*
- *Villa Torri Hospital – Bo*
- *Casa di Cura Salus Hospital – Re*
- *Casa di Cura San Pier Damiano Hospital – Ra*
- *Casa di Cura Villa Maria Cecilia Hospital – Ra*
- *Centro Cardinal Ferrari – Pr*
- *Policlinico di Modena – Mo*
- *Nuovo Ospedale Sant'Agostino Estense-Baggiovara - Mo*

TOSCANA
- *Casa di Cura Villa Donatello – Fi*
- *Casa di Cura Villa Maria Beatrice Hospital – Fi*
- *Clinica Leonardo – Fi*
- *Maria Teresa Hospital – Fi*
- *Frate Sole – Fi*
- *Santa Rita Hospital – Pt*
- *San Rossore - Pi*

VENETO
- *Policlinico San Marco – Ve*
- *Casa di Cura Abano Terme – Pd*
- *Azienda Ospedaliera di Padova – Pd*
- *Ospedale Pederzoli - Vr*

Prende sempre più quota l'innovativo sistema assicurativo di CMB (Club Medici Broker)

"Dr. Care con Formula 12", è la più interessante proposta assicurativa presente sul mercato di quest'anno

di **Simone LOMMI**

Simone Lommi
dal 2009 con Club Medici
cell. 345 2691492

SEMPRE e SUBITO il TUO CONSULENTE

Se Simone è impegnato chiama
Luca Dimasi
cell. 342 3810149

Per fronteggiare l'attuale stato di incertezza del mercato che perdura da qualche anno, CMB ha sviluppato ulteriormente il progetto, denominato nell'anno 2011 **"PROGETTO Dr. CARE"**, implementandolo con successo a partire dal 2019 con una interessante innovazione denominata "FORMULA 12" per indicare, in alternativa al Premio pagato annualmente in un'unica soluzione, l'opzione della dilazione automatica di pagamento in 12 micro-premi-mensili.

Le polizze di RC Professionale di CMB non hanno pari, per assicurarsi con massimali più alti e garanzie migliori, il premio non è più un problema.

Per la prima volta la polizza può essere pagata mensilmente con micro-versamenti automatici. ai sottoscrittori è abbinata in omaggio una polizza RC del capo famiglia, un'offerta in esclusiva solo per i soci del club.

Una proposta innovativa che, **utilizzando la rateizzazione in 12 versamenti automatici**, alleggerisce l'impatto economico annuale delle coperture assicurative.

Negli ultimi tre anni l'interesse degli assicurati si è sviluppato non solo sulla Responsabilità Civile Professionale, ma sono entrate anche altre polizze come gli Infortuni, la Malattia, la tutela dei Beni e del Patrimonio, la Tutela Legale, sommando al premio mensile della RCP altre quote di premi mensili riferiti ad altre coperture assicurative.

"DR. Care con Formula 12", prevedono:

- *la consulenza di CMB (Club Medici Broker) per tutte le attività connesse alla gestione assicurativa, dalla stipula della polizza fino alla denuncia e gestione dei sinistri;*
- *l'intervento legale di Perry, un network di Legali fiduciari Club Medici, per la gestione stragiudiziale delle richieste di risarcimento e per attività di prima consulenza;*

Di seguito indichiamo i risultati statistici delle diverse specializzazioni che hanno aderito alle coperture di Rc Professionale utilizzando DR. CARE e FORMULA 12.

le adesioni delle specializzazioni in % ai micro premi mensili erogati*

Odontoiatria	29,36%
Ginecologia e Ostetricia	21,20%
Ortopedia e traumatologia	8,25%
Chirurgia generale	7,50%
Chirurgia plastica ricostruttiva ed Estetica	7,18%
Neurochirurgia	5,12%
Medicina estetica	4,76%
Medicina generale	4,21%
Altre specializzazioni	12,42%

**rilevazione primo trimestre 2022*

800.893.993
MAI un CALL CENTER

Club Medici Broker Srl – P.IVA 12267411002 – Iscrizione R.U.I. B000442580 - Socio AIBA

CHIRURGIA

a scelta

Garanzia Pregressa 10 anni	micro premi mensili automatici**			premi annui*		
	1 milione	2 milioni	3 milioni	1 milione	2 milioni	3 milioni
Endocrinochirurgia, Gastroenterologia (chirurgia minore e endoscopia digestiva), Senologia, Oculistica con int. chir.	€ 314,50	€ 404,50	€ 437,00	€ 3.631,00	€ 4.676,00	€ 5.050,00
Andrologo con attività chirurgica, Cardiologia interventistica, Ortopedia (chirurgia minore), Otorinolaringoiatria con int. chir.	€ 348,50	€ 584,50	€ 679,50	€ 4.027,00	€ 6.755,00	€ 7.855,00
Pediatra con neonatologia	€ 410,50	€ 499,00	€ 579,00	€ 4.742,00	€ 5.765,00	€ 6.689,00
Urologia, Ematologia	€ 466,50	€ 572,00	€ 664,50	€ 5.391,00	€ 6.612,00	€ 7.679,00
Oncologia con interventi chirurgici	€ 507,50	€ 752,00	€ 873,00	€ 5.864,00	€ 8.691,00	€ 10.088,00
Chirurgia addominale, Chirurgia maxillofacciale, Chirurgia Pediatrica	€ 635,00	€ 794,00	€ 945,00	€ 7.338,00	€ 9.175,00	€ 10.924,00
Chirurgia generale	€ 680,00	€ 847,050	€ 1.107,00	€ 7.858,00	€ 9.797,00	€ 12.795,00
Chirurgia toracica	€ 745,50	€ 942,50	€ 1.131,50	€ 8.614,00	€ 10.891,00	€ 13.080,00
Angiologia con int. chir., Cardiochirurgia, Chirurgia della mano, Chirurgia d'urgenza e 118, Chirurgia gastroenterologica, Chirurgia vascolare	€ 813,50	€ 1.042,50	€ 1.259,50	€ 9.400,50	€ 12.051,50	€ 14.559,50
Ortopedia e traumatologia con int. chir.	€ 881,50	€ 1.143,00	€ 1.387,50	€ 10.187,00	€ 13.212,00	€ 16.039,00
Neurochirurgia	€ 1.183,00	€ 1.521,00	€ 1.814,00	€ 13.674,00	€ 17.579,00	€ 20.967,00
Chirurgia Plastica e Estetica	€ 1.267,00	€ 1.656,00	€ 2.112,00	€ 14.645,00	€ 19.142,00	€ 24.410,00
Ortopedia e traumatologia con interventi chirurgici (inclusi spinali)	€ 1.363,00	€ 1.769,00	€ 2.148,00	€ 15.753,00	€ 20.450,00	€ 24.828,00
Ginecologia e Ostetricia Ambulatoriale senza atti invasivi senza assistenza al parto senza interventi chirurgici	€ 401,50	€ 488,00	€ 610,50	€ 4.636,00	€ 5.636,00	€ 7.054,00
Ginecologia e Ostetricia Ambulatoriale con atti invasivi (esclusa PMA) senza assistenza al parto senza interventi chirurgici	€ 520,00	€ 644,50	€ 821,50	€ 6.009,00	€ 7.450,00	€ 9.494,00
Ginecologia e Ostetricia Ambulatoriale con atti invasivi (inclusa PMA) senza assistenza al parto senza interventi chirurgici	€ 648,00	€ 803,50	€ 1.024,50	€ 7.486,25	€ 9.287,50	€ 11.842,50
Ginecologia senza Ostetricia con interventi chirurgici e PMA	€ 774,50	€ 979,50	€ 1.269,50	€ 8.951,00	€ 11.318,00	€ 14.674,00
Ginecologia con interventi chirurgici incluso taglio cesareo in elezione	€ 1.168,50	€ 1.628,00	€ 2.066,00	€ 13.507,00	€ 18.820,00	€ 23.879,00
Ginecologia e Ostetricia con assistenza al parto e interventi chirurgici	€ 1.997,00	€ 3.297,00	€ 4.040,50	€ 23.082,00	€ 38.110,00	€ 46.705,00

ODONTOIATRIA

a scelta

Garanzia Pregressa illimitata	micro premi mensili automatici**			premi annui*		
	1 milione	1,5 milioni	2 milioni	1 milione	1,5 milioni	2 milioni
Odontoiatria senza implantologia	€ 51,50	€ 60,00	€ 68,50	€ 590,00	€ 690,00	€ 790,00
Odontoiatria e stomatologia con implantologia (osteointegrazione)	€ 77,50	€ 92,50	€ 103,00	€ 895,00	€ 1.066,00	€ 1.190,00

***i premi mensili automatici riportati sono comprensivi di polizza RC Capofamiglia*

PACCHETTI ASSICURATIVI ESTREMAMENTE VANTAGGIOSI:

- Polizza Vita
- Tutela Legale
- Infortuni
- Sanitaria

tariffe aggiornate a giugno 2022

scarica la guida completa di garanzie su **clubmedicibroker.it**

SPECIALIZZAZIONI NON CHIRURGICHE

a scelta

Garanzia Pregressa 10 anni	micro premi mensili automatici**			premi annui*		
	1 milione	2 milioni	3 milioni	1 milione	2 milioni	3 milioni
Medicina generale, Medicina non convenzionale, Medico di Base, Pediatria, Psicologia	€ 36,50	€ 45,00	€ 48,50	€ 420,00	€ 520,00	€ 555,00
Anatomia patologica no istopatologia, Audiologia e Foniatria, Dietologia/nutrizionista, Patologia Clinica, Psichiatria, Scienza dell'alimentazione	€ 44,00	€ 54,50	€ 58,00	€ 505,00	€ 625,00	€ 665,00
Ematologia, Farmacologia, Fisiatria, Igiene e medicina Preventiva, Medicina Aereonautica e Spaziale, Medicina di comunità, Medicina del lavoro, Medicina dello sport, Medicina legale, Neurofisiopatologia, Otorinolaringoiatria	€ 51,50	€ 65,50	€ 70,00	€ 595,00	€ 755,00	€ 805,00
Allergologia e immunologia, Dermatologia e venerologia, Diabetologia e malattie del metabolismo, Endocrinologia, Geriatria, Neurologia, Pneumologia	€ 54,50	€ 68,50	€ 74,00	€ 625,00	€ 790,00	€ 850,00
Angiologia, Cardiologia, Malattie infettive e tropicali, Medicina Interna, Nefrologia, Neuropsichiatria, Neuropsichiatria Infantile, Reumatologia	€ 62,00	€ 79,00	€ 84,00	€ 715,00	€ 910,00	€ 970,00
Anatomia patologica e istopatologica, Medicina Nucleare, Genetica medica	€ 72,50	€ 92,50	€ 99,00	€ 835,00	€ 1.065,00	€ 1.140,00
Gastroenterologia, Oftalmologia (esclusa chirurgia e laser)	€ 83,50	€ 106,00	€ 113,00	€ 955,00	€ 1.220,00	€ 1.305,00
Ortopedia, Radiologia, Urologia/Andrologia, Patologia Clinica (con esami genetici)	€ 93,00	€ 119,00	€ 128,00	€ 1.075,00	€ 1.375,00	€ 1.475,00
Medicina Estetica	€ 198,50	€ 236,50	€ 274,50	€ 2.289,00	€ 2.729,00	€ 3.169,00
Anestesia e rianimazione	€ 461,00	€ 581,00	€ 706,50	€ 5.327,00	€ 6.713,00	€ 8.165,00

*i premi annui riportati sono comprensivi di diritti di assistenza e gestione

**i premi mensili automatici riportati sono comprensivi di polizza RC Capofamiglia

Luca Dimasi
dal 2002 con Club Medici
cell. 342 3810149

SEMPRE e SUBITO il TUO CONSULENTE

Se Luca è impegnato chiama
Simone Lommi
cell. 345 2691492

FORMULA 12: trasforma il premio annuale in piccoli micro-premi mensili automatici

Per contrastare gli effetti economici del post Covid19, CM BROKER è intervenuto con un sistema di pagamento che permette, sia alle vecchie che alle nuove polizze, di convertire il premio annuo in premio mensile. La finalità è del tutto evidente: **"alleggerire" l'impegno economico annuale** delle polizze già in essere o nuove da stipulare. Le prime stipule con **"FORMULA 12"** sono state polizze Professionali sottoscritte da vari specialisti, quali: Odontoiatri, Ginecologi, Ortopedici, Medici Specializzati in Chirurgia Generale, Chirurgia plastica, Medici di Medicina Generale.

800.893.993
MAI un CALL CENTER

Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Per le informazioni precontrattuali richiedere sul punto vendita il documento "Informazioni europee di base sul credito ai consumatori" (SECCI) e copia del testo contrattuale. Salvo approvazione di Sella Personal Credit S.p.A. Club Medici Broker srl opera quale intermediario del credito NON in esclusiva.

Luca Dimasi
cell. 342 3810149

Simone Lommi
cell. 345 2691492

assicurati@clubmedici.com

Consulenza NO STOP
dal lunedì al venerdì (9.00 – 18.00)

N. Verde Club Medici
800.893.993

Club Medici Broker Srl – P.IVA 12267411002 – Iscrizione R.U.I. B000442580 - Socio AIBA

COLPA GRAVE DIPENDENTI PUBBLICI

a scelta

Garanzia Pregressa 10 anni	micro premi mensili automatici**		premi annui*	
	2,5 milioni	5 milioni	2,5 milioni	5 milioni
Dirigente medico tutte le specializzazioni	€ 43,50	€ 45,50	€ 499,00	€ 525,00

*i premi annui riportati sono comprensivi di diritti di assistenza e gestione

**i premi mensili automatici riportati sono comprensivi di polizza RC Capofamiglia

COLPA GRAVE DIPENDENTI PRIVATI

a scelta

Garanzia Pregressa 10 anni	micro premi mensili automatici**				premi annui*			
	1 milione	2 milioni	3 milioni	5 milioni	1 milione	2 milioni	3 milioni	5 milioni
Dirigente medico che svolge attività di ginecologia e ostetricia (con e senza attività chirurgica)	€ 41,50	€ 45,00	€ 47,00	€ 49,50	€ 478,00	€ 515,00	€ 539,00	€ 568,00
Dirigente medico che svolge attività chirurgica, non chirurgica e invasiva	€ 39,00	€ 42,00	€ 44,00	€ 46,50	€ 448,00	€ 483,00	€ 505,00	€ 532,00
Dirigente medico che NON svolge attività chirurgica e invasiva	€ 36,50	€ 39,50	€ 41,50	€ 43,50	€ 422,00	€ 455,00	€ 475,00	€ 501,00

*i premi annui riportati sono comprensivi di diritti di assistenza e gestione

**i premi mensili automatici riportati sono comprensivi di polizza RC Capofamiglia

COLPA GRAVE SPECIALIZZANDO PUBBLICO e PRIVATO

Garanzia Pregressa 10 anni	premi annui		
	1 milione	2,5 milioni	5 milioni
Medico in formazione specialistica/specializzando	€ 213,00	€ 228,00	€ 250,00

i premi annui riportati sono comprensivi di diritti di assistenza e gestione

PACCHETTI ASSICURATIVI ESTREMAMENTE VANTAGGIOSI:

- Polizza Vita
- Tutela Legale
- Infortuni
- Sanitaria

tariffe aggiornate a giugno 2022

IN OMAGGIO PER I SOCI CLUB

TUTELA LEGALE

UNICA SUL MERCATO
MASSIMALE ILLIMITATO*

*solo in caso di incarico al network legale di CLUB MEDICI.
diversamente il massimale si abbassa a 20 mila euro per sinistro

LA POLIZZA INFORTUNI tutela la persona e la famiglia

A causa di un infortunio, sia professionale che extraprofessionale, il medico si trova a fronteggiare nell'immediato necessità economiche a causa della perdita temporanea o permanente della capacità lavorativa, la polizza di CMB è tra le più complete presenti sul mercato

di **Fabio FILIPPI**

Fabio Filippi
dal 2012 con Club Medici
cell. 347 3778326

SEMPRE e SUBITO il TUO CONSULENTE

Se Fabio è impegnato chiama
Simone Lommi
cell. 345 2691492
Luca Dimasi
cell. 342 3810149

Il professionista, soprattutto il MEDICO, deve rivolgere particolare attenzione a mantenere integra la propria capacità lavorativa e assicurarsi contro eventi imprevisti, come infortuni o malattie.

Ogni medico ha necessità diverse, e le assicurazioni come "Tutela della Persona: Invalidità Permanente da Infortuni e Invalidità da Malattia", permettono di costruire una polizza con capitali adeguati al reddito e al tenore di vita, e con garanzie aggiuntive, per rendere l'assicurazione pienamente efficace sotto ogni aspetto di tutela (come a esempio indennità giornaliera, spese mediche, raddoppio del capitale assicurato a favore dei figli minorenni in caso di morte per incidente stradale, e molte alter ancora).

ASSICURAZIONE INFORTUNI

La soluzione più giusta è assicurarsi con la Polizza Infortuni, per non lasciare che un imprevisto come un infortunio o una malattia possano cambiare il tenore di vita e per avere una sicurezza economica in caso di cessazione temporanea o permanente dell'attività a seguito di invalidità da infortunio o da malattia.

800.893.993
MAI un CALL CENTER

GARANZIE

È possibile articolare la Polizza Infortuni con grande flessibilità di garanzie e capitali assicurati, potendo scegliere:

- *Morte da infortunio*
- *Invalidità permanente da infortunio*
- *Invalidità permanente da malattia*
- *Inabilità temporanea*
- *Rimborso spese mediche da infortunio*
- *Indennità giornaliera per ricovero*

- efficacia 24 ore su 24
- valida in tutto il mondo
- limite di età assicurabile 80 anni
- anche derivanti da aggressioni

CAPITALI

Fino a 1.000.000 di Euro per morte e invalidità permanente da infortunio

Condizioni Particolari

- **rischio contagio Hiv e Hbv-Hcv**
- **Supervalutazione arti superiori e vista:**

si riportano alcuni esempi di Supervalutazione della Polizza:

- *Perdita totale di una mano oppure pollice, indice o medio: 100%*
- *Anchilosi di spalla, braccio, gomito o polso: 100%*
- *Perdita facoltà visiva di un occhio: 100%*
- *Sordità completa di un orecchio: 40%*
- *Sordità complete di entrambe le orecchie: 100%*
- *Perdita di un arto inferiore: 100%*
- *Perdita di un piede: 40%*
- *Perdita totale della voce: 50%*

Premi annuali o in micro premi mensili automatici

Informazioni utili

Il premio è detraibile fiscalmente entro il tetto fissato dalla legge vigente.

Club Medici Broker Srl – P.IVA 12267411002 – Iscrizione R.U.I. B000442580 - Socio AIBA

www.clubmedicibroker.it

F12 FORMULA

La tua polizza mai così leggera...

con **Formula 12** l'opzione a PREMI MENSILI

rielaborazione grafica dell'opera: Ballerina alla sbarra (F. Botero)

RC Professionale

per tutte le specializzazioni

- **chirurgiche**
- **non chirurgiche**
- **odontoiatriche**

Convenzioni esclusive

info@clubmedicibroker.com

ClubMedici® BROKER 800.893.993

IVASS RUI(B) 000442580 - Socio AIBA

Il nuovo credito al consu segnala dall'inizio dell'a insperati risultati di cres dei fatturati degli studi

Una gradita sorpresa tra i dealer in odontoiatria e in tutte le chirurgie, compresa la medicina estetica. Easy Care cambia decisamente volto e punta decisamente alla qualità e quantità degli interventi che intercettano l'interesse dei pazienti

di **Marco IADANZA**

Marco Iadanza
dal 2010 con Club Medici
cell. 329 9826631
SEMPRE e SUBITO
il TUO CONSULENTE

Particolarmente interessante per lo sviluppo del fatturato, l'innovazione che proponiamo ai nostri dealer, oltre 250 strutture tra studi e cliniche convenzionate, che punta ad una serie di nuovi e originali servizi, totalmente gratuiti per i convenzionati.

Il vantaggio dello studio convenzionato ricordiamo è nell'incasso anticipato degli importi delle cure da 500 a 20.000 euro che si coniuga con il vantaggio del paziente nell'accesso a cure onerose, dilazionando agevolmente il pagamento da 12 fino ad un max di 60 mesi.

Quali sono i nuovi servizi "chiavi in mano" che faranno la differenza?

Se in futuro i Back Office specializzati faranno la differenza sul mercato, il Back Office del Club Medici ha anticipato da tempo la nuova operatività, con risultati più che incoraggianti.

il servizio del Back Office

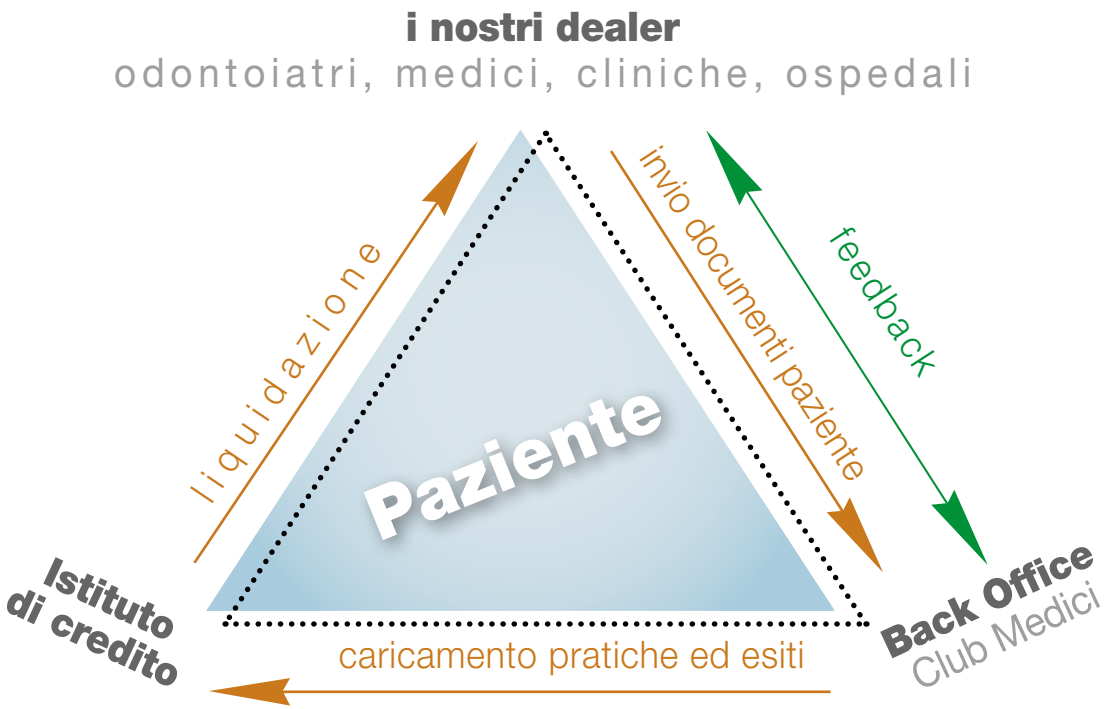
- *effettua il caricamento delle pratiche dei pazienti restituendo tempo di lavoro allo studio;*
- *garantisce un alto livello di accettabilità delle pratiche, superiore statisticamente al caricamento dei migliori consulenti delle migliori segreterie degli studi;*

LE CURE RATEALI UN'OFFERTA GRADITA

800.143.340
MAI un CALL CENTER

L'attività di consulenza creditizia indirizzata ai soci del Club Medici è esercitata dalla società Club Medici Italia srl – P.IVA 09677941008. iscritta all'Elenco degli Agenti in Attività Finanziaria presso OAM al n. A2500

mo
nno
cita



Il Dealer
Medico, Clinica, Ospedale, propongono al paziente la rateizzazione delle cure e inviano al Back Office di Club Medici il modulo di raccolta dati, l'autorizzazione all'utilizzo dei dati, il documento di identità e il codice fiscale del paziente, oltre al preventivo

Il Back Office di Club Medici
Ricevuta la documentazione dal dealer, inserisce la pratica nel sistema dell'Istituto di credito. Esperisce l'istruttoria e comunica al dealer l'esito della stessa. Raccoglie successivamente il contratto presso lo studio o la clinica

L'Istituto di credito
Eroga l'intero importo delle cure al dealer

- *è attivo no-stop tutto l'anno dalle 09,00 - 18,00 via telefono e online per gli studi convenzionati.*
- *contatta quotidianamente lo studio;*
- *inserisce sulla piattaforma dedicata la documentazione del paziente inviata via web dalla segreteria dello studio medico dealer;*
- *garantisce un'assistenza qualificata per la segreteria dello studio su come preventivare (rate, interessi, beneficio fiscale, eventuali garanti, documentazione da produrre, ecc.);*
- *dialoga con la finanziaria, aspetto questo riservato solo ai Back Office più competenti, coordinandosi con lo studio per agevolare l'iter positivo delle pratiche;*
- *esita tempestivamente le pratiche lavorate effettuando la liquidazione in tempo reale direttamente sull'IBAN dello studio medico;*

il ruolo della segreteria dello studio

- *comunicare il servizio al paziente;*
- *effettuare la preventivazione rateale prevista per importi da 500 a 20.000 euro;*
- *raccogliere la documentazione del paziente e l'invia al Back Office tramite mail;*
- *utilizzare un POS a saldo, con possibilità di rateizzare fino a 5.000 euro in 12 mesi, se viene previsto nella convenzione dello studio/dealer.*

il ruolo dei nostri informatori

- *preparare il personale di segreteria con un mini-corso di comunicazione e marketing alla presentazione del servizio verso il paziente sino all'uso del preventivatore presente sul web;*
- *garantire assistenza e aggiornamenti allo studio di natura finanziaria (strategia sui tassi da applicare, ordinari – zero - ridotti) tenendo presente gli esiti delle pratiche;*
- *garantire periodicamente la fornitura/gratuita del materiale promozionale, locandine e dépliant, eventualmente anche personalizzato con il brand dello studio;*
- *seguire e monitorare la qualità del servizio in tutte le fasi;*

PER INCONTRARCI ED APPROFONDIRE, SIAMO PRESENTI IN MOLTE CITTÀ D'ITALIA FINO AL 31 LUGLIO

"Easy Care" è un servizio del credito ai pazienti, totalmente gratuito per gli studi, vogliamo inoltre ricordare ai nostri lettori e soci che Club Medici è specializzato da oltre 25 anni nel credito al consumo per l'odontoiatria e, unico in Italia, da qualche anno anche per la medicina estetica e per tutte le chirurgie.

APPpago, il POS universale che non può mancare nel tuo studio

Unico e geniale per le sue caratteristiche anticrisi, coniuga vantaggi economici per i pazienti, agevolando incrementi certi di fatturato per studi e cliniche

di **Francesco GRASSO**

Francesco Grasso
dal 1998 con Club Medici
cell. 348 8594989

SEMPRE e SUBITO il TUO CONSULENTE

Se Francesco è impegnato chiama

Marco Iadanza
cell. 329 9826631

L'imposizione per legge dal 2020 del pagamento delle cure mediche solo con mezzi tracciabili *(bonifici online, bancomat, carte di credito)*, pena l'impossibilità per i pazienti di detrarre dalla denuncia dei redditi le spese sostenute, ha determinato **da quel momento la presenza del POS** in tutti i luoghi di cura dove sono erogate prestazioni mediche a pagamento.

Ad avere un (POS) sono il 98,2% degli studi odontoiatrici, considerandolo molto probabilmente un servizio utile per i propri pazienti, così in poco tempo è diventato il mezzo di pagamento **amico dei pazienti per il vantaggio fiscale** e sempre più diffuso negli studi medici e nelle cliniche.

La tendenza si afferma anche nell'utilizzo dei sistemi di pagamento rateali delle cure. Forte e in continua crescita è la richiesta degli studi dei nuovi modelli POS, ad esempio quello che noi distribuiamo, che rateizza importi fino a 5.000€ per un massimo di 12 rate. Forte è anche la crescita oltre il 40% dei pazienti che gradisce accedere, attraverso il credito al consumo, ad importi fino a 20.000€ con piani di pagamento mensile da 12-18 -24- 30 – 36 – 42 – 48 – 54 – 60 rate. Club Medici ha da tempo fornito i propri dealer dell'abbinata **Pos/Easy Care/Leggera la pura che non pesa**.

Cosa offre APPpago che altri POS non hanno?

Questo POS, in caso di pagamento di una visita specialistica o di una prestazione odontoiatrica, consente al paziente di affrontare la spesa in due distinte maniere:

1. **il paziente può effettuare** la *classica transazione a saldo (in un'unica soluzione), utilizzando un bancomat, postamat o carta di credito;*
2. **il paziente può scegliere**, *in alternativa, di dilazionare l'importo da 3 fino a 12 mesi a tasso zero (senza sostenere alcun costo) inserendo la sua carta o bancomat, strisciando la tessera sanitaria e fotografando con il cellulare il documento d'identità, senza bisogno di consegnare la busta paga o altri documenti di reddito.*

Nell'attuale congiuntura economica, la crisi occupazionale, presente oramai da mesi nel nostro Paese, determinerà non solo una contrazione generale dei consumi ma vedrà anche un rinvio, se non una riduzione, al ricorso di prestazioni sanitarie nel circuito privato.

Questo determinerà una battuta d'arresto, in termini economici, di tutti quegli studi medici che non avranno attuato forme d'investimento in nuove tecnologie, piani di marketing e comunicazione, nonché nuove modalità di pagamento volte ad agevolare i propri pazienti.

Questo originale POS, dotato di una modalità di pagamento agevolata, determina su pazienti, studi

800.143.340
MAI un CALL CENTER
backoffice.cor@clubmedici.com

medici e cliniche, una serie di fattori positivi:

- *fa superare le indecisioni nell'iniziare le cure e soprattutto i controlli periodici;*
- *concorre a far pianificare più agevolmente un percorso di cura, che altrimenti sarebbe rimandato, aumenta la possibilità di piani terapeutici più completi;*
- *il paziente che lo usa è portato, per convenienza e utilità, ad estendere il beneficio del pagamento rateale anche alla propria famiglia;*
- *il POS crea automaticamente un circolo virtuoso, producendo, a costo zero, la migliore pubblicità possibile, il "PASSAPAROLA" dai pazienti ai parenti ed amici. Un passaparola, veicolo non solo utile per segnalare*

NON RISCHIARE di finire in lista di attesa, richiedi subito il POS APPAGO, IDEALE e CONVENIENTE per MEDICI e PAZIENTI

la vostra professionalità, ma ora anche per la facilità di pagamento offerta dallo studio.

POS APPpago, una vera rivoluzione per studi e pazienti

Possiamo concludere questa breve narrazione che titolava come il POS, dotato del servizio APPpago, sia un vero strumento ANTI-CRISI per studi e pazienti, con due semplici considerazioni:

- ***il POS consente al paziente**, in epoca di crisi, di pagare l'importo delle cure in forma dilazionata e non onerosa (da € 250 fino a € 2.000 euro scegliendo la restituzione da 3 a 12 mesi ad interessi zero);*

il POS nella la sua formula APPAGO di pagamento agevolato, prevede solo:

- *l'inserimento da parte del paziente della sua carta o bancomat*
- *la strisciata della tessera sanitaria*
- *a foto da cellulare del documento d'identità*
- ***Lo studio medico incassa** IN TEMPO REALE TUTTO l'importo delle cure.*

Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Il servizio APPpago è subordinato all'approvazione da parte di Sella Personal Credit e consiste in una cessione di credito tra il Convenzionato (cedente) e Sella Personal Credit S.p.A. (cessionario)

APP PAGO

www.clubmedicitalia.it

il POS
che cura il paziente
e piace al medico.

consente al paziente di pagare l'importo delle cure in forma dilazionata e non onerosa (per un massimo di 2.000 euro scegliendo la restituzione da 3 a 12 mesi a interessi zero);

L'EMERGENZA ECONOMICA ha prodotto
UN ALTISSIMO NUMERO di RICHIESTE DI DILAZIONI

NON RISCHIARE di finire in coda!
Richiedi subito il POS APPpago

NO STOP 9.00 - 18.00
800 143 340

distribuito in esclusiva da
ClubMedici ITALIA

in partnership
Sella Personal Credit

IL TESSERINO DELL'ORDINE: un vero "passepartout"

ottenere velocemente l'accesso al prestito Credit4DOC in presenza o anche via telefono con firma digitale.

Roberto Moro
dal 2007 con Club Medici
cell. 3755185159

SEMPRE e SUBITO il TUO CONSULENTE

Se Roberto è impegnato chiama
Silvia Catalani
cell. 342 6423900
Alessandra Tiberia
cell. 340 9556035

800.143.340
MAI un CALL CENTER

Credit4DOC fino a 80 mila euro si adatta a tutti coloro che intendono ottenere un'alta liquidità.

Credit4DOC fino a 30 mila euro non prevede documentazione di reddito.

Il servizio di approvazione ed erogazione è curato da Club Medici Italia.

Il prestito, in convenzione AGOS/ENPAM e distribuito da Club Medici Italia, continua ad ottenere consensi e ad essere preferito ad altre forme di finanziamento per rapidità, trasparenza, costi zero *(non prevede apertura di un c/c bancario, ne penali in caso di estinzione anticipata)*.
Credit4DOC, nel panorama finanziario, rimane unico e originale per l'esonero di dover presentare documentazione di reddito fino a 30 mila euro.
Così anche per questo anno 2022, nel bouquet delle nostre offerte primeggia il prestito sicuramente più veloce in **quanto più libero da vincoli**.

Va da sé che banche e finanziarie avviino sempre i normali controlli su banche dati ed anche nel nostro caso, ogni singola approvazione o diniego è riconducibile all'esposizione finanziaria del richiedente.

Ma la convenzione che Club Medici Italia ha in gestione per la concessione di questo particolare ed originale prestito, è tale, che solo l'anzianità di Ordinistica costituisce di per se una garanzia della solvibilità del richiedente, senza dover accompagnare alla richiesta di prestito, **null'altro che il documento d'identità, la tessera sanitaria ed il tesserino di iscrizione all'Ordine di appartenenza**.
"Credit4DOC" è stato negli ultimi anni la migliore risposta al crescente desiderio di realizzare una consistente liquidità per far fronte alle esigenze più disparate legate tanto alla vita professionale che familiare, senza dover necessariamente ipotecare un immobile o fornire garanzie particolari e giustificativi di spesa.
Il servizio offerto non tradisce lo stile di sempre: attenzione massima a tutte le esigenze del richiedente, consulenti costantemente disponibili, discrezione, riservatezza e massima professionalità.
La procedura per l'ottenimento del finanziamento è pensata per agevolare tutti i medici.

È attivabile comodamente da casa o da studio senza perdite di tempo. I nostri consulenti vi assisteranno in tutte le fasi, fino al momento dell'erogazione.
Anche per coloro infatti, che risiedono in località decentrate, è possibile, via telefono o tramite e-mail, contattare la nostra sede per ottenere in poche ore l'erogazione del prestito, anche via telefono con firma digitale.
"Credit4DOC", **il prestito più veloce e più libero da vincoli** si conferma trasparenza e condizioni tra le

PRENDI LA CORSIA PREFERENZIALE

erogazione in 1 giorno

- **PUOI RECARTI** *in tutte le* **FILIALI AGOS** *della tua città, anche di sabato nel giorno e nell'orario da te liberamente comunicato*
- **PUOI FISSARE** *un appuntamento con un consulente presso il tuo studio, qualunque sia la tua città*
- **PUOI PASSARE** *senza preavviso dal lunedì al venerdì in qualunque sede del CLUB MEDICI*

800.143.340
info e preventivi

migliori del mercato e soprattutto unico per velocità e per la libertà dalla produzione burocratica di documentazione. I nostri consulenti, fin dalla prima fase informativa, valutano le singole richieste e nell'arco di pochi minuti producono un preventivo dettagliato oggetto di tutti i chiarimenti.

Vantaggi unici:

- *non presentare alcuna documentazione di reddito;*
- *non aprire nessun conto corrente;*
- *non motivarne la richiesta;*
- *non sono previste penali in caso di estinzione anticipata.*

Adatto a tutti i progetti

- *esenzione da documenti di reddito per le richieste fino a 30 MILA EURO*;*
- *per liquidità fino a 50 MILA EURO in 120 mesi;*
- *per i soli già clienti Agos Ducato, fino a 80 MILA EURO* in 180 mesi anche per consolidamento debiti.*

Chiaro, semplice e veloce

- *tasso (tan) fisso per tutta la durata*
- *concesso per semplice liquidità e consolidamento debiti*
- *in caso di approvazione, liquidazione sul proprio conto corrente*

Comodo e flessibile

- *puoi diminuire la rata e gestire con maggiore tranquillità i tuo i impegni finanziari*
- *puoi aumentare la rata, diminuendo la durata, e risparmiare gli interessi non ancora maturati*
- *puoi saltare una rata e posticiparne il rimborso*
- *puoi estinguere il finanziamento in anticipo senza penale*

Informazioni chiare ed esaurienti su:

- *preventivi e fattibilità;*
- *tempi di erogazione;*
- *modalità operative del servizio.*

Per conoscere ed utilizzare la convenzione Agos /Enpam, distribuita da Club Medici Italia da oltre 10 anni, è attivo tutti i giorni un numero verde per informazioni, consulenze, appuntamenti a studio o presso tutte le filiali Agos del territorio nazionale.

L'attività di consulenza creditizia indirizzata ai soci del Club Medici è esercitata dalla società Club Medici Italia srl P.IVA 09677941008. iscritta all'Elenco degli Agenti in Attività Finanziaria presso OAM al n. A2500

DEBT CHECK SI CONFERMA UN PREZIOSO ALLEATO

Consolida il debito, converte gli impegni mensili in una sola rata più bassa, può aggiungere nuova liquidità.

di **Silvia CATALANI**

Silvia Catalani
dal 2012 con Club Medici
cell. 342 6423900

SEMPRE e **SUBITO**
il **TUO CONSULENTE**

Se Silvia
è impegnata chiama
Alessandra Tiberia
cell. 340 9556035
Roberto Moro
cell. 375 5185159

Contratti aperti per prestiti, leasing, mutui, finanziamenti in generale, sono impegni pesanti e presenti nel nostro quotidiano a cui nessuno è immune.
Il sommarsi di impegni mensili per eccesso di acquisti accompagnati dall'appeal di rate molto basse, possono aver creato uno scompenso finanziario non indifferente nella gestione della nostra economia personale, per questo è nato da 2021 il metodo Debt Check.
Di cosa si tratta? Se si ha più di un finanziamento, il servizio Debt Check, operato da consulenti specializzati nel credito, **consente di raggruppare tutti i prestiti in un'unica soluzione, con una sola rata più comoda da pagare**, alleggerendo il peso dell'esborso finanziario su base mensile, recuperando così potere d'acquisto.

Quest'anno, anche per la perdurante turbolenza dei mercati finanziari e del conflitto russo/ucraino, purtroppo ci troviamo ad affrontare le consuete scadenze fiscali e le spese previste per progetti o per necessità improvvise in un clima di totale incertezza economica.

Nel corso degli anni il supporto di Debt Check si è rivelato utile per i tanti che lo hanno utilizzato: totalmente gratuito, **consente di valutare le soluzioni proposte che spaziano dalla riduzione del debito mensile, spesso anche in presenza di nuova richiesta di liquidità**.

Il dialogo rimane elemento centrale della consulenza?
Per Club Medici certamente, a differenza della stragrande maggioranza degli Istituti Finanziari, che oramai privilegiano al 100% il "fai da te" *(preventivi via web, auto-caricamento delle richieste, ecc.)*. La tecnologia o meglio, il suo uso distorto, ha affermato di fatto sempre più la supremazia di un rapporto totalmente spersonalizzato, affidato a complessi algoritmi. Contrariamente, il servizio Debt Check presuppone sempre un dialogo che si sviluppa in presenza o anche a distanza ma sempre con un consulente dedicato, e questo non è poco.

Se la tecnologia sta portando perciò gli attori presenti sul mercato verso un rapporto totalmente lontano dalla propria clientela: indicazioni e risposte registrate da voci anonime, schede web da riempire a volte lunghe e procedure da seguire a volte complicate, Club Medici, al contrario, anche con Debt Check, da oltre 25 anni, consiglia, guida e aiuta e scegliere insieme le soluzioni migliori e più adatte alle necessità, risolvendo anche situazioni molto complesse.

Per accedere basta una telefonata al numero verde e pochi minuti con i nostri consulenti del credito dedicati.

Con Debt Check scacco matto ai prestiti in corso

semplice, con un solo impegno mensile si ha la gestione unica di tutti finanziamenti,
conveniente, una rata unica più bassa anche con una nuova liquidità se possibile,
veloce, il finanziamento viene erogato in tempi molto rapidi

800.143.340
MAI un CALL CENTER

Alessandra Tiberia
cell. 340 9556035

Silvia Catalani
cell. 342 6423900

Roberto Moro
cell. 375 5185159

p r e s t i t i @ c l u b m e d i c i . c o m

Consulenza NO STOP
dal lunedì al venerdì (9.00 – 18.00)
N. Verde Club Medici
800.143.340

DEBT CHECK

SCACCO MATTO

ai prestiti in corso

converte
le rate mensili
in **UNA sola rata**
più bassa con nuova liquidità

in esclusiva

ClubMedici® ITALIA

prestiti@cmediciitalia.com | www.cmediciitalia.it

NO STOP 9.00 - 18.00
800 143 340

Eleonora Pezzuti
dal 2006 con Club Medici
cell. 334 1820001

SEMPRE e SUBITO il TUO CONSULENTE

Se Eleonora è impegnata chiama

Valentina Rufini
cell. 344 3455044

DURATA: 8 GIORNI - 7 NOTTI
Partenze ogni lunedì e venerdì da Milano o Roma
PRENOTA entro il 25 LUGLIO

NEFERT CROCIERA SUL N

Piramidi austere, templi faraonici, la tomba di Tutankhamen e i tesori del Museo Egizio del Cairo: l'Egitto contemporaneo mantiene il fascino dell'antica civiltà egizia e accoglie con entusiasmo anche chi all'interesse per la storia unisce il desiderio di spiagge deserte e meravigliosi fondali da esplorare con possibili estensioni soggiorno mare.

SPECIALE PARTENZE DI SETTEMBRE

Quota Adulto Prezzo Finito **euro 1.830,00***

Partenze garantite ogni Lunedi e Venerdì da Milano o Roma

La quota comprende:

- Assistenza negli aeroporti in Egitto
- Voli Egyptair in classe economica andata e ritorno
- Trasferimenti
- Pensione completa a bordo di una motonave 5 stelle in cabina ponte principale
- Mezza pensione in hotel 5 stelle a Il Cairo in camera standard
- 2 pranzi in ristorante al Cairo
- Tutte le visite ed escursioni indicate nel programma, in auto con guide locali parlanti italiano (ingressi inclusi)
- Mance per tutti i servizi ad eccezione delle guide locali e del personale della nave

Possibilità di...

- soggiornare in Nave 5 stelle lusso e hotel al Cairo 5 stelle lusso centrale
- estendere il viaggio con soggiorno mare sul Mar Rosso.
- escursione facoltativa ad ABU SIMBEL sia in Bus che in Volo a pagamento
- partenze tutti i lunedi e venerdi da roma a Milano da Luglio a Dicembre

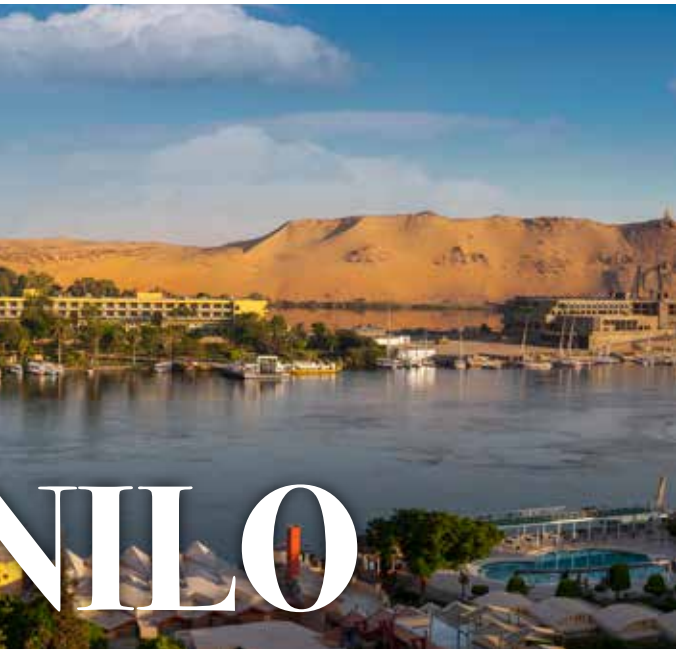
PROGRAMMA

1° giorno: lunedi
Italia - Il Cairo - Luxor
Partenza dall'Italia con volo di linea Egyptair alla volta del Cairo. All'arrivo, assistenza per il disbrigo delle formalità doganali e proseguimento in coincidenza per Luxor. All'arrivo assistenza e trasferimento a bordo della motonave. Sistemazione nella cabina riservata e pernottamento.

2° giorno: martedi
Luxor - Esna - Edfu
Pensione completa. Di prima mattina visita della Necropoli di Tebe, sulla sponda occidentale del Nilo: la Valle dei Re, il Tempio di Hatchepsut a Deir el Bahari, i colossi di Memnon (foto stop); si concludono le visite con i Templi di Karnak & Luxor. Rientro a bordo e partenza in navigazione per Edfu passando per la chiusa di Esna. Pernottamento a bordo.

3° giorno: mercoledi
Edfu - Kom Ombo - Aswan
Pensione completa. Mattinata dedicata alla visita del Tempio di Horus con trasferimento in calesse. Nel pomeriggio partenza per Kom Ombo, dove è prevista la visita al Tempio consacrato a Sobek e Haroeris. Proseguimento della navigazione per Aswan. Pernottamento a bordo.

800.893.589
MAI un CALL CENTER



4° giorno: giovedì
Aswan
Pensione completa. In mattinata possibilità di effettuare l'escursione facoltativa ai maestosi templi di Abu Simbel fatti erigere dal faraone Ramses II; in alternativa gita in feluca con panoramica dal fiume dell'isola elefantina. Nel pomeriggio visita della Grande Diga e del Tempio di Philae. Pernottamento a bordo.

5° giorno: venerdì
Aswan - Il Cairo
Prima colazione e sbarco. Trasferimento in aeroporto e partenza con volo di linea per Il Cairo. All'arrivo assistenza e trasferimento all'hotel prenotato. Sistemazione nella camera riservata. Resto della giornata libera da dedicare al relax con possibilità di effettuare visite facoltative. Cena e pernottamento.

6° giorno: sabato
Il Cairo
Prima colazione in albergo. Intera giornata dedicata ad escursioni e visite, con sosta per la seconda colazione in ristorante. Nel programma: le Piramidi di Giza, la Sfinge, Memphis e Sakkara. Cena e pernottamento.

7° giorno: domenica
Il Cairo
Prima colazione in albergo. In mattinata visita al Museo Egizio. Seconda colazione in ristorante. Nel pomeriggio visita della città ed in particolare della Cittadella del Saladino, della Moschea di Mohamed Alì e del Bazar di Khan el Khalili. Cena e pernottamento.

8° giorno: lunedì
Il Cairo - Italia
Prima colazione in albergo. Trasferimento in aeroporto e partenza con volo di rientro

*I Prezzi sono sempre soggetti a verifica nel momento della conferma dei Voli

CLUB MEDICI TRAVEL AGENCY

Consulenza e prenotazioni

- Viaggi organizzati individuali e di gruppo
- Soggiorni al mare, in montagna, terme e agriturismi
- Hotel, villaggi turistici, residence, crociere marittime e fluviali
- Pacchetti speciali per viaggi di nozze
- Biglietteria aerea, marittima e ferroviaria
- Offerte speciali

Biglietteria aerea nazionale e internazionale

Puoi prenotare e comprare biglietti per voli di linea, forniamo informazioni dettagliate sulle diverse possibilità e ricerchiamo la tariffa più conveniente. Puoi pagare in contanti, con assegno o carta di credito non elettronica.

Per la **BIGLIETTERIA AEREA** sono previsti i seguenti diritti di agenzia (prezzo a persona):

Nazionale	**euro 10**
Europea	**euro 20**
Intercontinentale	**euro 60**

Biglietteria marittima

Al Centro Prenotazione Turismo puoi comprare e prenotare biglietti per i traghetti e gli aliscafi delle seguenti compagnie:

- **Moby** (Sardegna, Corsica, Elba)
- **Sardinia**
- **Corsica Ferries** (Sardegna, Corsica)
- **Snav** (Sardegna, Sicilia, Ischia, Croazia e Grecia)
- **Grimaldi Lines** (Spagna, Francia, Tunisia e Corsica)
- **Grandi Navi Veloci** (Sicilia, Spagna, Marocco, Sardegna e Tunisia)
- **Tirrenia**
- **Amatori**

Puoi pagare in contanti o con assegno bancario al momento dell'emissione del biglietto

Diritti di Agenzia **euro 20**

- **Consulenza viaggi**
- **Prenotazioni telefoniche o via e–mail**
- **Pagamenti con bonifico bancario o carta di credito**
- **Invio documenti di viaggio a domicilio**

sono a vostra disposizione
tutti i giorni dal lunedì al venerdì
dalle ore 09,00 alle ore 18,00

Eleonora
cell. 334 1820001

Valentina
cell. 344 3455044

club medici **viaggia@clubmedici.com**

800.893.589

viaggia@clubmedici.com

Eleonora Pezzuti
dal 2006 con Club Medici
cell. 334 1820001

SEMPRE e SUBITO il TUO CONSULENTE

Se Eleonora è impegnata chiama

Valentina Rufini
cell. 344 3455044

Stati Uniti le METE più AMATE

Scenari naturali e vita metropolitana, cultura e intrattenimento: un viaggio negli USA, territorio sconfinato per dimensioni e varietà, ti fa assaporare la libertà.

Gran Tour dell'Ovest

Tour di 12 giorni - 11 notti

Attraverso le città e parchi nazionali più emozionanti e indimenticabili degli Stati Uniti d'America. Si visiteranno le tre città più famose della zona ovest: Los Anegeles, Las vegas, capitale del divertimento,e infine San Francisco , con i suoi saliscendi e il Golden Gate. Si attraverseranno inoltre gli sconfinati e maestosi paesaggi del Grand Canyon, dello Zion e dello Yosemite National Park per poi sorprendersi davanti al magico gioco di luci e colori dell'Antelope e del Bryce Canyon.

Località:
Los Angeles, Las Vegas, Williams, Page Lake Powell, Bryce Canyon,Las Vegas, Fresno, Monterey, San Francisco

Da Luglio ad Ottobre
a partire da **euro 2.600,00**

Tutti i segreti di New York

Tour di 8 giorni - 7 notti. Escursioni facoltative

"La Grande Mela, la Città che non dorme mai, la Capitale del Mondo, tanti soprannomi per la città bagnata dall'Oceano Atlantico dove arte, cultura e divertimento sono di casa. Un viaggio a New York è un'esperienza da fare almeno una volta nella vita. Vi porteremo alla scoperta di tutti i suoi segreti dai suoi iconici grattacieli, ai monumenti storici a tutti i suoi quartieri più rinomati dal cuore pulsante di Manhattan a Brooklyn, dall'aerea urbana che ospita la maggiore diversità etnica del mondo il Queens al Bronx fino alla vita notturna davvero senza eguali.

Da Luglio ad Novembre
a partire da **euro 980,00**

Il Meglio del Nord-Est

Tour di 10 giorni - 9 notti

Un viaggio per scoprire le destinazioni più emozionanti della parte Nord- Est del paese, iniziando dalla frenetica e coinvolgente New York, proseguendo con alcune tra le più famose e caratteristiche città americane che con la loro modernità contrastano con l'imponente maestosità delle Cascate del Niagara. Interessante la visita alla comunità Amish nei dintorni di Philadelphia per conoscere il loro stile di vita semplice e lontano dalla modernità.

Località:
New York, Boston, Cascate del Niagara, Lancaster, Washington, New York

Da Luglio a Settembre
a partire da **euro 328,00**

800.893.589
MAI un CALL CENTER

ClubMedici in collaborazione con BOSCOLO

SPECIALE GRUPPO CLUB MEDICI

Istanbul e Cappadocia

Partenza da Roma 27 settembre

Località:
Istanbul, Ankara, Lago salato Tuz Golu, Cappadocia

Questo viaggio a Istanbul e in Cappadocia è un concentrato di Turchia! Non mancano gli ingredienti per scoprire questo affascinante paese: da Istanbul, la porta d'Oriente, dove le influenze di culture diverse sono visibili ovunque si posi lo sguardo, alla Cappadocia, con i suoi paesaggi mozzafiato.

7 giorni, 4 città, 11 pasti, tour e volo incluso
Quota adulto **euro 1.290,00**

Servizi inclusi
- Assistente in aeroporto a Milano e Roma
- Volo a/r con franchigia bagagli inclusa
- Tasse aeroportuali
- Trasferimenti aeroporto / hotel e viceversa
- Viaggio in bus GT a uso esclusivo dei clienti Boscolo
- Guida-accompagnatore locale parlante italiano per tutto il tour
- 6 pernottamenti e prime colazioni
- Facchinaggio in hotel
- 5 pranzi e 6 cene
- Radioguide WIFI personali per tutto il viaggio
- L'esclusivo Kit viaggio Boscolo
- Assicurazione medica, bagaglio e rischi pandemici

Tour di Gruppo: i BESTSELLER

Proponiamo a **PREZZI RISERVATI** alcuni tour di gruppo della Boscolo, partenze dai maggiori aeroporti Italiani (volendo anche da sotto casa tua), Date già confermate, Hotel di prestigio, le migliori Guide e Accompagnatori disponibili sul mercato. Massimo 30 persone a Tour !!!.
Le nazioni più affascinanti dell'Europa e Del Mondo tra storia, culture e paesaggi meravigliosi: emozionati con uno dei viaggi più amati dai nostri clienti verso nuove destinazioni.

Tante le date da luglio a dicembre con partenza già garantita da Roma o Milano

Marocco, le città imperiali - 8 giorni:
Casablanca, Rabat, Meknes, Volubilis / Tappa, Fez, Marrakech

Gran tour d'Irlanda - 11 giorni:
Dublino, Belfast, Londonderry - Derry, Galway, Killarney, Cashel

Galizia suggestioni atlantiche - 8 giorni:
Santiago di Compostela, Isole Cies, Pontevedra, Ribeira Sacra, Baiona, Cambados

Portogallo e Santiago de Compostela - 8 giorni:
Lisbona, Tomar, Fatima, Coimbra, Aveiro, Santiago di Compostela, Braga, Porto

Cuore della Spagna medievale - 8 giorni:
Madrid, Segovia, Avila, Salamanca, Caceres, Toledo

Londra e Cornovaglia - 9 giorni:
Londra, Salisbury, Bath, Bristol, Wells, Exeter, St. Ives, Tintagel, Stonehenge

Scozia - 7 giorni:
Glasgow, Inveraray, Fort William, Loch Ness, Inverness, Pitlochry, Edimburgo

Amsterdam, Fiandre e Reno - 9 giorni:
Strasburgo, Lussemburgo, Bruxelles, Bruges, Gand, Anversa, Amsterdam, Friburgo

Non hai trovato il viaggio che cercavi?

Facci sapere dove desideri andare in vacanza, e noi organizzeremo il soggiorno nella meta dei tuoi sogni

LA CRISI DELL'AUTO, permangono le difficoltà

La migliore risposta è il noleggio auto a lungo termine, si può risparmiare fino al 36%.

di **Luca MIGOTTO**

Luca Migotto è
dal 2008 con Club Medici
cell. 346 3381824

SEMPRE e SUBITO
il TUO CONSULENTE

CONFRONTA
IL NOLEGGIO
CON L'ACQUISTO:
PUOI RISPARMIARE FINO AL 36%

800.893.944
MAI un CALL CENTER

Il mercato dell'auto da più di due anni ormai soffre ed è in calo su tutti gli indici di riferimento, tante le variabili dipendenti prime tra tutte la pandemia e non ultimo la guerra, queste hanno portato tante persone ha rivedere o a procrastinare il cambio dell'auto, questo ha determinato un invecchiamento del parco circolante (ogni 100 nuove immatricolazioni ci sono 80 radiazioni), unito all'incertezza del cambiamento epocale delle motorizzazioni e alla relativa accelerazione delle svalutazioni auto, tutto questo sta creando una naturale impasse data da un calo generale del mercato (var.% aprile 20200/2021) del 32,8% in modo sostanzialmente identico nelle 5 aree geografiche commerciali italiane, per quanto riguarda le tipologie di motorizzazioni invece, crollo del metano -73,6% seguito da un -42,9% benzina e -38,5% gasolio, unica tipologia con segno positivo sono le "full hybrid" con un +11,3% che dimostra l'incertezza nell'acquisto di un'auto posizionandosi a metà strada tra le motorizzazioni tradizionali e l'elettrico.

Anche per quanto concerne la distribuzione degli acquisti per tipo di acquirente in crollo i privati con -40,1% e -14,7% per le partite iva, gli unici indici positivi sono +6,0% per i piccoli noleggiatori a breve termine e +1,7% per il noleggio a lungo termine per le principali player del mercato, anche qui un dato che dimostra ancora una volta l'incertezza del mercato. (fonte www.unrae.it)

In aumento anche i prezzi delle auto usate, ovvero oggi una macchina X costa mediamente un 8% in più della stessa auto due anni fa che nel frattempo ha due anni in più, questo il dato generale, il perché ha tanti motivi, uno su tutti la mancanza del "fresco" auto di un anno che venivano immesse nel mercato dai noleggiatori a breve termine, questi per via di minor turismo, lock down, smart working e call-meeting i quali hanno determinato un minor spostamento delle persone, conseguentemente a noleggiare di meno, meno necessità di noleggio, minor refresh del parco auto e tutto quel che ne consegue.

L'incertezza di come spendere i propri soldi è naturale, non sappiamo come sarà il mercato tra 3-4 anni.
Il noleggio auto a lungo termine oggi ci viene in aiuto come la migliore soluzione in relazione ai tempi che corrono:

- *definisce un canone che non può variare;*
- *tutti i costi sono inclusi, assicurazione, kasco, cambio gomme, tagliando, ecc.*

in un mercato così turbolento, non avere sorprese, ...non è poco!

Vantaggi Economici

- Sai sempre quanto spendi
  Senza sorprese: tutti i costi sono fissi e predeterminati
- Nessun immobilizzo di capitale
- La svalutazione dell'auto non è un tuo problema
  Massima libertà: al termine del contratto scegli se continuare a guidarla, cambiarla o restituirla

Vantaggi Operativi

- Un'auto sempre nuova
  La tranquillità di guidare ogni giorno un'auto in perfette condizioni
- Un'ampia gamma di soluzioni
  Tutta la flessibilità che puoi desiderare: per qualunque esigenza, la soluzione più adatta
- Un consulente dedicato
  Sin dal primo contatto, a disposizione in ogni momento, per supportarti e consigliarti

Vantaggi Gestionali

- Fiscalità chiara e trasparente
- Servizio di ritiro Usato
  Valutazione e ritiro del tuo usato, in tempi brevissimi e pochi, semplici passaggi
- Servizio senza pensieri
  I servizi per la tua mobilità compresi in un unico canone mensile predeterminato

Qualunque sia la tua idea di

AUTOMOBILE

il Noleggio a lungo termine LIBERA LA MENTE

È prevista anche la VALUTAZIONE IMMEDIATA del tuo usato
ROTTAMA il **vecchio**, NOLEGGIA il **nuovo**!

ClubMedici CARS

informati ora
800 893 944
LUN. - VEN. (9.00 - 18.00)

IL MERCATO DEI MUTUI REGISTRA I PRIMI AUMENTI DEI TASSI DI INTERESSE

In un mercato turbolento e complesso come scegliere il mutuo della vita un mutuo, la figura dell'esperto del credito assumerà sempre maggiore rilevanza. Club Medici offre ai propri soci servizi di consulenza in presenza e a distanza su tutto il territorio, anche di sabato mattina, con il grande circuito delle banche italiane, molte delle quali in convenzione

Fabrizio Paolucci
dal 2005 con Club Medici
cell. 348 8594988

Premesso che nel 2021 si è osservato un continuo aumento dei prezzi degli immobili, altamente influenzato dal basso livello dei tassi di interesse che ha facilitato la domanda di mutui casa, l'aumento dell'inflazione determina tensioni e conseguenze sul mercato del credito e sulle compravendite immobiliari, in quanto la pressione al rialzo sui tassi di interesse, potrebbe rallentare la crescita dei prezzi degli immobili osservata nell'ultimo periodo.

Per converso, in ragione dell'andamento altalenante delle borse, si potrebbe determinare un significativo spostamento di capitali dal mobiliare all'immobiliare, in quanto considerato storicamente fonte di maggiore stabilità.
Va tenuto conto che non si può invece escludere che i prezzi delle case possano salire troppo velocemente. Con ogni probabilità in tal caso le banche si vedrebbero costrette ad irrigidire l'offerta imponendo dei vincoli più stringenti ai requisiti di accesso ai mutui.

In ogni modo è ragionevole pensare che **la figura dell'esperto del credito assumerà sempre più rilevanza**. Infatti, in un contesto così delicato come quello legato alla richiesta di un mutuo, quale ne sia la tipologia *(acquisto, surroga, ristrutturazione, ecc..)*, la scelta della banca e del prodotto esponendo il richiedente ad impegni e rischi per un lungo periodo di tempo, va pertanto pianificata con molta cura.

Nel concreto bisogna valutare:
- *la condizione assicurativa, finanziaria e patrimoniale della parte richiedente;*
- *la struttura giuridica e finanziaria del contratto di mutuo;*
- *come le diverse tipologie di tasso possono condizionare il futuro personale/familiare della parte richiedente.*

Ciò premesso, raramente le banche orientano il consumatore verso una soluzione "su misura", sempre più spesso applicano offerte standardizzate che considerano poco o niente le sue specifiche esigenze.
Con le convenzioni di Club Medici, diversamente il richiedente beneficia di:
- *un'analisi preliminare dell'operazione onde valutare la presenza o meno delle caratteristiche essenziali per l'avvio della richiesta in istruttoria;*
- *un monitoraggio continuo del sistema creditizio per "cogliere" le offerte più competitive del momento nonchè disporre di una corsia preferenziale in fase di istruttoria bancaria;*
- *un'assistenza personalizzata e un servizio chiavi in mano durante tutto il processo di mutuo.*

CONVENZIONE **MUTUO DOC**

- *Numero verde* **800.893.988** *dal lunedì al venerdì NO –STOP dalle 10,00 alle 18,00*
- *convenzionemutui@clubmedici.com*

800.893.988
MAI un CALL CENTER

MUTUI
in convenzione
CLUB MEDICI

Estate 2022
Parti con noi!

Club Medici Travel Agency

No Stop dalle ore 09,00 alle ore 18,00
dal lunedì al venerdì

- *Consulenza viaggi*
- *Prenotazioni telefoniche o via e-mail*
- *Pagamenti con bonifico bancario o carta di credito*
- *Invio documenti di viaggio a domicilio*

TRAVEL BONUS
sempre cumulabile con le offerte in corso

ClubMedici® TRAVEL

club medici viaggia@clubmedici.com

800.893.589

SFOGLIA IL NEWS
FINALMENTE UNA BUONA NOTIZIA

I VANTAGGI DI ESSERE SOCIO
CON 1.360€ DI BENEFIT GRATUITI

QUESTO È IL MOMENTO GIUSTO
ISCRIVITI AL CLUB

ClubMedici® da 25 anni con voi